

<<人脈是可以被設計出來的>>

图书基本信息

书名：<<人脈是可以被設計出來的>>

13位ISBN编号：9789865951122

10位ISBN编号：9865951126

出版时间：海鷗

作者：劉元 著

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人脈是可以被設計出來的>>

### 前言

求人，是人生必須修鍊的課程。  
人生在世，誰願意求人？  
但人生在世，誰又能夠不求人？  
早在春秋戰國時代，莊子就提出「萬事不求人」的美好設想，但直到今天，這句話仍被證明是一句虛言。  
俗話說：「籬笆立靠樁，人立要靠幫。」  
現代社會提倡「人人為我，我為人人」，人與人之間的互助幫忙，是共同走向成功的必備條件。  
人生的成功少不了求人。  
有人身負曠世才學，但行走世上，依舊舉步維艱；有人資質平平，卻做出一番轟轟烈烈的事業。  
其間差別在於後者能審時度勢，善於求人，從而安身立命，立於從容之地。  
從這種意義上來說，求人者生，不求人者死，只有肯求人，廣求人，善求人，才能在人生中立於不敗之地。  
在社會競爭日益激烈的今天，求人與個人的生存發展更是密不可分。  
無論本領再大，如果僅憑一己之力，勢必寸步難行，事事難成。  
要辦事就得求人，要成事就得借力。  
求人是辦成難事、急事的捷徑；而借力則是成功辦事的智慧。  
求人辦事，說到底就是要充分利用各種人際關係資源，借勢造勢、借力發力、借光沾光，借用各種可借之力。  
於是，聰慧的人總是努力擴充自己的頭腦，延伸自己的手腳，將從他人那裡借來的力量，融入到自己的奮鬥之中，使自己的能力倍增，使自己要辦的事輕而易舉地達成，讓自己的期望和夢想成真。  
人行於世無事不求人，但對於不同的人來說，求人的難易程度並不一樣。  
有的人「磨破嘴，跑斷腿」，仍舊是上天無路，入地無門；有的人卻是手到擒來，馬到成功。  
其中奧妙就在於心眼是否活絡、手段是否高妙，廟門找得準不準，路子走得對不對。  
在複雜的現代社會，能不能求動人並把事辦成，不是看你有多大的企圖和熱情，而是看你用什麼方法、用什麼技巧、用什麼手段。  
求人辦事不可赤膊上陣、不可魯莽行事，一根腸子通到底，要多長幾個心眼兒、多掌握一些翻雲覆雨的策略。  
世上沒有攻不破的城、沒有求不動的人、沒有走不通的路，也沒有辦不成的事。  
關鍵是要了解求人的奧秘，掌握求人的訣竅。  
本書除了彙集做人處世、學會辦事成事的方法，也是一部感悟人生的哲理彙編。  
它借鏡和汲取了我國古典兵法的智慧精華，結合當今社會人際關係的特點和規律。  
從求人這一難題入手，總結了多種求人辦事的方法及相關技巧，為你提供了一整套實用、高效、便捷的求人妙略。  
掌握了這些求人謀略，就可使你在人際關係中如魚得水；在身陷困境中一求百應，出奇制勝；在事業遇阻時呼風喚雨，心想事成。  
深諳求人之道，方可壯大自己，無求於人。  
社會競爭日趨激烈，求人者生，不求人者死。  
只有善求善借他人力量的人，才能壯大自己，最終成為人生的贏家！

## <<人脈是可以被設計出來的>>

### 內容概要

沒有辦不成的事，只有不會做事的人 善借外力就是贏家只有善求善借他人力量的人，才能壯大自己，最終成為人生的贏家！

世上沒有攻不破的城、沒有求不動的人、沒有走不通的路，也沒有辦不成的事。

關鍵是要了解求人的奧秘，掌握求人的訣竅。

「求人」是人生最大的生存和競爭本領求人就是借力：只有肯求人，廣求人，善求人，才能壯大自己，成為人生的贏家。

求人靠修煉：求人難嗎？

不難！

求人之前，不妨靜下心來，修煉一套過硬的本領！

求人先謀劃：先行謀劃，未雨綢繆，求人時才能不慌不忙，辦起事業才得心應手。

求人用策略：想求人順利，成事迅速，沒有一套高超的策略顯然是行不通的。

求人探心理：摸清對方的心理，所求之事便成功了一半求人巧說話：話說得好，說得到位，對方就很容易接受你的要求。

求人動關係：有了關係，求人辦事就會一帆風順，水到渠成。

求人宜送情：求人少不了迎來送往，不懂送請之道，多半辦不成事，最起碼辦不成大事。

## <<人脈是可以被設計出來的>>

### 作者簡介

劉元，師範大學畢業，為著名的暢銷書作家，曾在多家出版社擔任編輯，擅長於人際溝通，目前擔任管理諮詢公司顧問的工作。

作者為了致力於人際關係的拓展，經常規劃許多關於銷售技巧及領導統御訓練的課程，希望可以讓每個人擴大自己的交際範圍與交際對象，進而在邁向成功的道路上，開創自己的偉大事業。

## <<人脈是可以被設計出來的>>

### 書籍目錄

序 言 第一章 求人就是借力萬事不求人，難 求人辦事不容易 求人不丟人 善借外力就是贏家第二章 求人靠修鍊的十道真經塑造自己的人格魅力樹立成功的求人形象只要能忍耐，火到豬頭爛戰勝求人恐懼症求人不要太死板遭到冷遇當冷靜 提高應付拒絕的能力適時調整期望值求人不成要坦然面對自己的夢還得自己圓第三章 求人探心理的十種方法 從體態相貌看人的性格心理 衣著打扮可看出人的個性 求人要摸透他的性情 看臉色，知進退 眉眼之間藏學問 握手間透露心曲 說謊時的下意識動作 掌握地形心理學 讓人上房先豎梯 激發同情心和責任感 第四章 求人巧說話的十五項規則 求人辦事善說話 求人說話看對象 通名報姓有學問 表達求人意願要委婉含蓄 講究說話的時機和分寸 站在別人的角度說話 善用試探的求人技巧 學會沒話找話的本領 求人講話的讚美藝術 逢人短命，遇貨添錢 反覆說服效果大 求人不說喪氣話 說話要控制語氣 管住嘴巴，豎起耳朵 如何運用電話求人 第五章 對付別人求你時的八門技巧 幫人就是幫自己 成人之美真君子 應人之求當信守承諾 人前只說三分話 開口許諾有技巧 吃人家的嘴軟 借小道具當「擋箭牌」 說「不」聲中求理解 後 記

<<人脈是可以被設計出來的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>