

<<給自己一個成功的理由>>

图书基本信息

书名：<<給自己一個成功的理由>>

13位ISBN编号：9789866129032

10位ISBN编号：9866129039

出版时间：大智文化有限公司

作者：張久欽 著

页数：288

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<給自己一個成功的理由>>

內容概要

成功是怎麼催生的？

成功當然是由正確的方法指引正確的催生方式，然後才被催生出來。

正確的方法是怎麼建立的？

它困難嗎？

當然不困難，它簡單到每一個正常人都可以掌握，都可以擁有！

這些都很簡單，但是如果你不這麼做。

沒有什麼秘訣可以把你導向成功，確實，你不一定要這麼做，就好像你不一定要成功一樣。

我們所講的方法，都再簡單不過，但是你有沒有想過如此簡單的東西，對於成功到底有多麼重要？

每個人的思考方式不同，做事方法更是大相徑庭，只要你有了正確的思想當作引導，殊途同歸的唯一終點必將是——成功！

這個原理就好像哲學家說的，一切問題不過是哲學問題，只要思路正確，具體操作起來不磨刀背就是捷徑！

任何的假設，任何的設想，都是需要我們來做的，我們在做的時候應該有什麼樣的態度，應該有什麼樣的方式，這些就是這本書要說的，在你有了自己心志的時候，這本書會提升你，在你沒有正確心志的時候，這本書會引導你，如果你看了這本書沒有擁有讓自己成功的理由，這本書還能讓你不感覺到沮喪。

當然，你沒有必要對照的書中所列舉出來的那些，來反思自己，我們說的再明白不過了，誰都沒有強迫你一定要這麼做。

成功就是複雜的事簡單的做，簡單的事重覆的做，熟練的做，最後要有創新的做。

我們所說的成功不是依託於什麼小機率事件——比如中彩票之類，而是需要一個過程，一種付出，在每個環節都是可操作的，可糾正的，只有這樣類型的成功，才是每個人付出努力就可以做到的，最後，祝願讀者諸君廣泛的撒下成功的種子，某天，我們就能品嚐成功的甜美。

對於這本書你可以隨手翻翻，然後迅速忘記；你可以仔細閱讀，然後變成回憶；你也可以牢記在心，然後即時行動。

對於你的人生，你可以選擇放棄，如果你已失去興趣；你可以選擇繼續，如果你已無所謂失意；你也可以選擇從今天開始，讓生命充滿意義！

我不想左右你的決定，我只想提供給你更多的選擇，更多的可能，並讓你清楚地看到各種選擇的後果和前景。

神聖的決定權在你手中，我只是認為你還有權利獲得更多的資訊。

你可以選擇自己的活法，但我只是認為你應該活得明明白白。

<<給自己一個成功的理由>>

作者簡介

張久欽 台灣淡水人，出生於70年代，從小學開始隨手塗寫至今，各類文章散見於報刊雜誌，現為自由撰稿人、暢銷書作家。

<<給自己一個成功的理由>>

書籍目錄

第一章 芸芸眾生當中，你憑什麼成功 你知道能力要比學歷重要嗎？

13 你知道要虛懷若谷的學習嗎？

15 你知道如何提高賺錢能力嗎？

19 你知道社會中要如何識人嗎？

22 你能尋找獨特與時代同進嗎？

27 你能發現藏在細節的好運嗎？

30 你能打入富人圈加速成功嗎？

36 你能發現指向財富的商機嗎？

39第二章 樣樣都不如人，我還能成功嗎？

背景不如人，我能成功嗎？

45 關係不如人，我能成功嗎？

51 本錢不如人，我能成功嗎？

59 本事不如人，我能成功嗎？

64 機會不如人，我能成功嗎？

69 眼光不如人，我能成功嗎？

76 勇氣不如人，我能成功嗎？

83第三章 成功人士身上，到底有何特質 成功的鐵律就是切入重點 89 正確行動是成功首要關鍵

102 不要用說來滿足虛幻慾望 117 記取失敗喚醒潛藏的力量 120 認識自己擁有的成功資本 128 排

除雜念一心只想做大事 132 改變態度造就個人影響力 143 用執行力來實現成功目標 152 第四章

成功的道路上，需要做何努力 讓每一分鐘都有所價值 159 讓每一個機會牢牢抓住 163 讓每一個客戶

都創業績 171 讓每一個好點子都實現 176 讓每一句話都收到回報 184 讓每一個策略都見成效 188

讓每一份工作都達巔峰 193 每次賺錢機會都不浪費 200第五章 多數的失敗者，都犯了什麼錯 越努力

離成功越遠的錯事 209 做得越多錯得越多的錯事 212 越忙越亂越亂越忙的錯事 220 越忍受壓力

卻越重的錯事 224 越是求速越是不達的錯事 233 越有自信越不進步的錯事 237 越想得到越得不

到的錯事 242 越知足越走下坡路的錯事 252 越認真理越走死路的錯事 259 第六章 成功不僅要做，

還要有好方法 要有長遠的目光和目標 267 明天的你要比今天更強 269 抓住工作的每一個重點 272

不要經常轉換航向目標 276 審慎地聽取別人的建議 280 堅持永遠學習掌握新知 283

<<給自己一個成功的理由>>

章节摘录

前言 成功是怎麼催生的？

成功當然是由正確的方法指引正確的催生方式，然後才被催生出來。

正確的方法是怎麼建立的？

它困難嗎？

當然不困難，它簡單到每一個正常人都可以掌握，都可以擁有！

這些都很簡單，但是如果你不這麼做。

沒有什麼秘訣可以把你導向成功，確實，你不一定要這麼做，就好像你不一定要成功一樣。

我們所講的方法，都再簡單不過，但是你有沒有想過如此簡單的東西，對於成功到底有多麼重要？

每個人的思考方式不同，做事方法更是大相徑庭，只要你有了正確的思想當作引導，殊途同歸的唯一終點必將是——成功！

這個原理就好像哲學家說的，一切問題不過是哲學問題，只要思路正確，具體操作起來不磨刀背就是捷徑！

任何的假設，任何的設想，都是需要我們來做的，我們在做的時候應該有什麼樣的態度，應該有什麼樣的方式，這些就是這本書要說的，在你有了自己心志的時候，這本書會提升你，在你沒有正確心志的時候，這本書會引導你，如果你看了這本書沒有擁有讓自己成功的理由，這本書還能讓你不感覺到沮喪。

當然，你沒有必要對照的書中所列舉出來的那些，來反思自己，我們說的再明白不過了，誰都沒有強迫你一定要這麼做。

我們發現，許多人，尤其是年青人，非常需要人格上的超拔，不管是我們希望自己成為什麼樣的人，需要我們有一個相當水準的思想作為基石，你有沒有仔細觀察過你的基石是不能夠在各種各樣的思想影響下轟然不動？

如今的人們顯得相當的浮躁，不能安靜下來專心的做事，和西方比起來，我們不是那麼的敬業，對自己的事業不夠忠誠，你認為這些是怎麼造成的？

你思考過這些原因嗎？

這個世界上成功的人少，失敗的人多，是哪些人性阻礙了成功？

大多數人一生碌碌無為，他們最缺乏的是什麼？

是對成功一無所知？

不，是缺乏正確的行動力，缺乏正確認識自我的力量，缺乏掌控他人的力量。

成功就是複雜的事簡單的做，簡單的事重覆的做，熟練的做，最後要有創新的做。

我們所說的成功不是依託於什麼小機率事件——比如中彩票之類，而是需要一個過程，一種付出，在每個環節都是可操作的，可糾正的，只有這樣類型的成功，才是每個人付出努力就可以做到的，最後，祝願讀者諸君廣泛的撒下成功的種子，某天，我們就能品嚐成功的甜美。

對於這本書你可以隨手翻翻，然後迅速忘記；你可以仔細閱讀，然後變成回憶；你也可以牢記在心，然後即時行動。

對於你的人生，你可以選擇放棄，如果你已失去興趣；你可以選擇繼續，如果你已無所謂失意；你也可以選擇從今天開始，讓生命充滿意義！

我不想左右你的決定，我只想提供給你更多的選擇，更多的可能，並讓你清楚地看到各種選擇的後果和前景。

神聖的決定權在你手中，我只是認為你還有權利獲得更多的資訊。

你可以選擇自己的活法，但我只是認為你應該活得明明白白。

第一章芸芸眾生當中，你憑什麼成功 有的人一生中財富在不斷增值；有的人却是在不斷縮水。

透過金錢數字的閃爍變化，人們不禁要問，財富路上最核心的資本是什麼？

如何才能讓自己的財富不斷膨脹？

<<給自己一個成功的理由>>

一無所有的青年人，靠什麼獲得財富？

是靠犧牲家庭、名譽和健康，不惜一切代價去換取金錢，還是靠勤勞刻苦的工作習慣，誠實信用的可靠人格，合理明智的做事方式呢？

不管如何，你是否想過芸芸眾生當中，你憑什麼超越他人獲得成功呢？

你知道能力要比學歷重要嗎？

有個老人在河邊釣魚，一個小孩走過去看他釣魚，老人技巧純熟，所以沒多久就釣上了滿籃的魚，老人見小孩很可愛，要把整籃的魚送給他，小孩搖搖頭，老人驚異地問道：「為何不要。」

小孩回答：「我想要你手中的釣竿。」

老人問：「你要釣竿做什麼。」

小孩說：「這籃魚沒多久就吃完了，要是我知道如何釣魚，我就可以自己釣，一輩子也吃不完。」

可能你會說：「好聰明的小孩。」

對於我們來說，你已有的知識，就是老人釣到的魚，而學習的能力，卻是「釣技」。

有太多的人認為自己擁有了人生道路上的釣竿，再也無懼於路上的風雨，因此，難免會跌倒於泥濘地上。

已有的知識是靜止的、是死板的，而社會卻是在迅速地發展著的，一個沒有文化的、一個不注重學習的人，無所事事，接受不了新鮮事物，跟不上時代的步伐，慢慢地人生觀、價值觀就會發生偏移，從而被社會所拋棄。

「欲窮千里目，更上一層樓。」

怎樣更上一層樓，樓梯是什麼，是知識，靠學習。

因為未來是靠知識和能力來支撐的。

社會的發展、科技的更新使我們的工作和生活處在一種急速變革的時代，這種趨勢是無法改變和逃避的。

當今世界的知識有兩大特點：一是積累多，知識量大，多得叫人眼花繚亂，目不暇接；二是增長快，發展快，快得千變萬化，日新月異，任何一項知識和技術都只有暫時性的意義，你唯一可以保證自己不落伍的只有一個方法：那就是不斷地學習，提高你學習的能力。

社會競爭是激烈並殘酷的，誰不去學習，誰就不能提高自己的能力，誰就會落後。

職場中有些人，不去學習，不去提高自己的能力，而是去抱怨公司、老闆對自己的不夠重視。

實際上，問題出在你自己身上，你不養成學習的習慣，不提高自己的工作能力，老闆怎麼會青睞你呢？

我們都知道，現在找一份滿意的工作不容易，能「站住腳」更難。

如果不能在工作中不斷地學習，以提高自己的知識和能力，就算你曾是公司的三朝元老，就算你是碩士、博士，你不能應付自己的工作，不能為公司創造更大的價值，老闆也會為了公司的利益，把你掃地出門。

通過在工作中不斷學習，就能提高自己的實際能力。

作為一個員工，不論是在職業生涯的哪個階段，學習的腳步都不能稍有停歇，要把工作視為學習的殿堂。

你的知識對於所服務的公司而言是很有價值的寶庫，所以你要好好自我監督，別讓自己的技能落在時代的後頭。

你知道要虛懷若谷的學習嗎？

古時候有一個佛學造詣很深的人，聽說某個寺廟裏有位德高望重的老禪師，便去拜訪。

老禪師的徒弟接待他時，他態度傲慢，心想：「我是佛學造詣很深的人，你算老幾？」

後來老禪師又十分恭敬地接待了他，並為他沏茶。

可在倒水時，明明杯子已經滿了，老禪師還不停地倒。

他不解地問：「大師，為什麼杯子已經滿了，還要往裏倒？」

大師說：「是啊，既然已滿了，幹嘛還要倒呢？」

禪師的意思是，既然你已經很有學問了，幹嘛還要到我這裏求教？

<<給自己一個成功的理由>>

這就是「空杯心態」的故事哲理。

它最直接的含義就是一個裝滿水的杯子很難接納新東西，要將心裏的「杯子」倒空，將自己所重視、在乎的很多東西以及曾經輝煌的過去從心態上徹底了結清空，只有將心倒空了，才会有外在的鬆手，才能擁有更大的成功。

這是每一個想在職場發展的人所必須擁有的最重要心態。

它告訴我們一個道理：做事的前提是先要有好心態。

如果想學到更多的學問，先要把自己想像成「一個空著的杯子」，而不是驕傲自滿。

一個年輕人在沙漠中行走，忽然，他聽到一個聲音告訴他，小夥子，從地上撿些石塊放到你的包裹裏，明天你會既驚喜又後悔。

小夥子想，我怎麼會既驚喜又後悔呢？

帶著這個問號，他隨便往包裹裝了幾個石塊。

一夜無話，第二天早晨，小夥子打開包一看，石塊變成了五顏六色、光彩奪目、價值連城的寶石。

他真是又驚喜又後悔，驚喜的是石塊變成了寶石，後悔的是自己撿少了。

「書到用時方恨少」，說的不就是這個道理嗎？

學習是為將來做儲備，只有不斷學習，掌握了足夠的知識、本領，你才會擁有發展的基礎。

在這個知識迅速更新的時代，你要想不斷進步，就必須不斷地接受新事物，不斷地學習，不斷提高自己的能力。

要想在激烈競爭的職場中勝出，就必須在工作中不斷學習，不斷地吸取，以新的技能來支持你的成功。

麥克很不滿意自己的工作，他忿忿地對朋友說：「我的老闆一點兒不把我放在眼裏，改天我要對他拍桌子，然後辭職不幹。」

朋友問他：「你對那家貿易公司完全弄清楚了嗎？」

對他們做國際貿易的竅門完全搞通了嗎？」

麥克搖了搖頭，不解地望著朋友。

朋友建議道：「君子報仇十年不晚，我建議你把商業文書和公司組織完全弄懂，甚至連怎麼修理影印機的小故障都學會，然後再辭職不幹。」

看著麥克一臉迷惑的神情，朋友解釋道：「公司是免費學習的地方，你什麼東西都通瞭之後，再一走了之，不是既出了氣，又有許多收穫嗎？」

麥克聽了朋友的建議，從此便默學偷記，甚至下班之後，還留在辦公室研究寫商業文書的方法。

一年之後，那位朋友偶然遇到麥克，問道：「你現在大概多半都學會了，準備拍桌子不幹了吧？」

「可是我發現近半年來，老闆對我刮目相看，最近更是不斷加薪，並委以重任，我已經成為公司的紅人了！」

「這是我早就料到的！」

他的朋友笑著說，「當初你的老闆不重視你，是因為你的能力不足，卻又不努力學習；而後你痛下苦工，通過學習以後，工作能力不斷提高，當然會令他對你刮目相看。」

在現實中，這樣的人也為數不少，他們剛進入公司時常常吹牛，說自己以前如何如何，本事多大多大，本來可以找到更好的工作，迫不得已才來到了這裏等等之類的話，好像這家公司委屈了自己。

根本靜不下心來學習知識，當然也無法有大的發展了。

中國有一句成語，叫「虛懷若谷」。

我們都知道，優秀的人有極高的素養，甚至是虛懷若谷，他們都有一個能包容一切的胸懷，有了這樣的胸懷，你在職場上就會獲得別人的尊重，就會獲得更多的發展機會。

你知道如何提高賺錢能力嗎？

在實際生活中，賺錢的能力比賺錢更重要。

如果一個人能不斷提高賺錢的能力，那麼他的財富會成倍的增長，而如果只是知道賺錢，那麼他的財富只能緩慢的增長。

<<給自己一個成功的理由>>

喬治·克拉森在《巴比倫富翁的理財課》中寫道：想成為有錢人，首先要有賺錢的願望。

這願望務必非常強烈而且明確。

在財富的累積過程中，不要嫌錢少，先從小數目開始，逐漸賺得多一些，總有一天能賺得更多。

怎麼才能賺到更多的錢？

很多人都同意世界上不存在通用的發財辦法，這沒錯：有些人是天生的企業家，這很明顯；有些人則具有無窮盡的創造力，世界上總是有那麼一大堆事情等著他們去做。

但是如果進行仔細觀察和分析，可以發現，世界上還是存在一些提高賺錢能力的辦法。

1、接受教育 這並不意味著回到學校繼續學習，而是要保持吸收新知識的熱情。

通過多讀一些書或者參加一些培訓，來擴充自己的知識面，提高自己的技能，會使你在工作中更勝別人一籌。

2、讓收入管道多元化 保持高漲的熱情用於尋找投資管道。

讓收入管道多元化意味著，即使你丟了工作，那這對你的影響也會相對減少，也意味著你的收入在不斷增多。

3、開始做點小生意 把每天晚上在心中縈繞的種種創業想法付諸行動。

小生意的投資機會比比皆是，它帶來的收入可以補貼家用，甚至有可能變成你的主要資金來源。

如果能由小做大，將來會給你帶來更多的收益。

4、保持良好的人際關係 在當今社會，沒有良好的人際關係是不可能做成大事的。

因此，要保持良好的人際關係，要做到溫和有禮，學會寬容，這樣才能受到別人的尊敬，同時也會有很多人圍繞在你的身邊，這樣，你做起事來也會容易很多，而且必要的時候，他們會伸出援助之手。

5、保持聯絡 當你認識了新朋友，不要讓關係就這麼慢慢冷卻，而是花點時間經營你們的關係。

隔段時間就打個電話，或者發個郵件，就當是日常的問候好了。

當他們遇到麻煩，而你又力所能及的時候，伸個手。

俗話說：「多一個朋友多一條路。」

當你幫助了新的朋友，他會把你銘記在心，當你需要幫助的時候他也會幫助你渡過難關。

除了上述途徑，還可以學習瞭解一些理財產品，學習一些有關證券市場的知識，以增強收入的多元化。

<<給自己一個成功的理由>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>