

<<巴菲特一生的智慧>>

图书基本信息

书名：<<巴菲特一生的智慧>>

13位ISBN编号：9789866129094

10位ISBN编号：9866129098

出版时间：大智文化有限公司

作者：顧沙斌 著

页数：400

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<巴菲特一生的智慧>>

### 前言

在當今的投資市場上，華倫·巴菲特無疑是財富和成功的象徵，是當之無愧的世紀股神。他以一百美元起家，靠著非凡的智慧和理智的頭腦，在短短的四十多年時間裡創造了四百多億美元的巨額財富，從而演繹了一段從平民到世界巨富的不朽傳奇。

在崇尚財富、成功、知識的美國，從二十世紀八十年代初期，人們就把巴菲特譽為「股神」、「奧馬哈聖賢」、「投資奇才」……不僅他在證券市場上的一舉一動，成為華爾街關注的焦點，就連他戴過的帽子，用過的錢包，在公益拍賣會上，都拍到了五萬美元和二十一萬美元的天價，甚至連同巴菲特共進一次午餐的機會，也有人願意出近二百萬美元競陪……古人云：取法其上，得乎其中；取法其中，得乎其下。

每一位股票投資人，要想取得較好的投資業績，最好的辦法是學習那些投資大師的投資策略。

華倫·巴菲特正是值得每位投資人用心學習的最佳典範。

華倫·巴菲特被譽為「當代最成功的投資者」，在美國《財富》雜誌一九九九年評出的「二十世紀八大投資大師」中名列榜首。

在歷史上偉大的投資家中，巴菲特以他敏銳的投資評估技術引人注目。

他是一個純粹的投資商，僅僅從事股票和企業投資，從零開始迅速成為二十世紀世界幾大富豪之一。在幾十年的時間裡——從艾森豪時代到比爾·克林頓執政期間，無論股市行情牛氣衝天抑或疲軟低迷，無論經濟繁榮抑或不夠景氣，巴菲特在投資市場上的表現總是非常的好。

隨著時間的流逝，華倫·巴菲特的影響力和財富與日俱增，但有一件事情從未改變，那就是他對待工作和生活的態度——謙遜、誠實和樂觀。

一千個投資者的眼中便有一千個不同的巴菲特。

真正認識巴菲特的最好辦法是「聽其言，觀其行」，巴菲特不僅被譽為股神，他更是一位好父親，他的人生哲理更被世人所推崇。

本書整理巴菲特從人生觀、價值觀、金錢觀、投資觀等方面進行分析，通篇閃爍著巴菲特獨一無二的智慧之光，對這位投資天才的獲利哲學前所未有的描述帶給人的感覺既驚喜又好奇。

本書絕不僅僅只是一本關於投資的書，它還原汁原味地展現了這位舉世矚目的投資者的個性和哲學，內容純粹不雜，是關於巴菲特的書中相當有價值的精品。

為「巴菲特迷」們提供了研究巴菲特的另一種人生視角，非常值得一讀。

就像時代·華納前任董事長理查·芒羅說的那樣：「他是我們這個時代最受矚目的人物之一；他是一個傳奇式的人物；他是一個真實的人物……你的所見，就是所得。」

## <<巴菲特一生的智慧>>

### 內容概要

在當今的投資市場上，華倫·巴菲特無疑是財富和成功的象徵，是當之無愧的世紀股神。他以100美元起家，靠著非凡的智慧和理智的頭腦，在短短的40多年時間裏創造了400多億美元的巨額財富，從而演繹了一段從平民到世界巨富的不朽傳奇。

在崇尚財富、成功、知識的美國，從20世紀80年代初期，人們就把巴菲特譽為「股神」、「奧馬哈聖賢」、「投資奇才」……不僅他在證券市場上的一舉一動，成為華爾街關注的焦點，就連他戴過的帽子，用過的錢包，在公益拍賣會上，都拍到了5萬美元和21萬美元的天價，甚至連同巴菲特共進一次午餐的機會，也有人願意出近200萬美元競陪…… 古人云：取法其上，得乎其中；取法其中，得乎其下。

每一位股票投資人，要想取得較好的投資業績，最好的辦法是學習那些投資大師的投資策略。

華倫·巴菲特正是值得每位投資人用心學習的最佳典範。

華倫·巴菲特被譽為「當代最成功的投資者」，在美國《財富》雜誌1999年底評出的「20世紀8大投資大師」中名列榜首。

在歷史上偉大的投資家中，巴菲特以他敏銳的投資評估技術引人注目。

他是一個純粹的投資商，僅僅從事股票和企業投資，從零開始迅速成為20世紀世界幾大富豪之一。

在幾十年的時間裏——從艾森豪時代到比爾·克林頓執政期間，無論股市行情牛氣沖天抑或疲軟低迷，無論經濟繁榮抑或不夠景氣，巴菲特在投資市場上的表現總是非常的好。

隨著時間的流逝，華倫·巴菲特的影響力和財富與日俱增，但有一件事情從未改變，那就是他對待工作和生活的態度——謙遜、誠實和樂觀。

一千個投資者的眼中便有一千個不同的巴菲特。

真正認識巴菲特的最好辦法是「聽其言，觀其行」，巴菲特不僅被譽為股神，他更是一位好父親，他的人生哲理更被世人所推崇。

本書整理巴菲特從人生觀、價值觀、金錢觀、投資觀等方面進行分析，通篇閃爍著巴菲特獨一無二的智慧之光，它對這位投資天才的獲利哲學前所未有的描述帶給人的感覺既驚喜又好奇。

本書絕不僅僅只是一本關於投資的書，它還原汁原味地展現了這位舉世矚目的投資者的個性和哲學，內容純粹不雜，是關於巴菲特的書中相當有價值的精品。

為「巴菲特迷」們提供了研究巴菲特的另一種人生視角，非常值得一讀。

就像時代·華納前任董事長理查·芒羅說的那樣：「他是我們這個時代最受矚目的人物之一；他是一個傳奇式的人物；他是一個真實的人物……你的所見，就是所得。」

## <<巴菲特一生的智慧>>

### 作者简介

顧沙斌 台灣大學經濟管理學碩士。  
現任職於某世界五百強企業人力資源部門的總監，在職期間同時兼修心理學，保留著對寫作的熱情，經常在雜誌、書刊、網路上評論時事財經。

## &lt;&lt;巴菲特一生的智慧&gt;&gt;

## 書籍目錄

第一篇 巴菲特一生的做人智慧 第一章 巴菲特的人生價值觀 一、只求平庸做人，是做人的大失敗 18 二、做好人做好事，誠實信用擺第一 21 三、人可一貧如洗，但不可沒有人品 27 四、培養成功條件，注重習慣與性格 31 五、找尋濕的雪地，堅持自我走下去 37 六、珍惜前人教導，懂得抱持著感恩 40 七、尊重身邊的人，是對上帝的尊重 44 八、一味懦弱妥協，是不可能成功的 48 九、克服人性弱點，獲得幸福與成功 51 十、要有業餘愛好，人生才是完整的 56 十一、不值得的活動，絕不花半點時間 59 十二、生命在於運動，健康來自運動中 63 第二章 巴菲特的工作價值觀 十三、做喜歡的事情，成功會隨之而來 68 十四、對工作要激情，激情能成就非凡 77 十五、受公眾的信任，是企業家的品質 80 十六、領導者的胸懷，走向成功的關鍵 84 十七、敢於承擔責任，不要有任何藉口 89 十八、要想贏得人心，只有拿心去交換 95 十九、驕傲地過生活，路將會越來越窄 98 二十、錯誤化為經驗，從中發現新契機 102 二十一、知識是拿來用，不是用來存儲的 106 二十二、不要輕易跳槽，頻繁跳槽毀前途 112 二十三、說話要有特長，哪怕是後天培養 115 第三章 巴菲特的財富價值觀 二十四、對前途有信心，對財富始終樂觀 120 二十五、賺錢不能確定，節約是你可掌控 123 二十六、要經得住誘惑，不要迷失了方向 128 二十七、快樂活最重要，沒必要癡迷財富 132 二十八、財富源於社會，也要回饋給社會 137 二十九、把握投資機會，是個人理財關鍵 141 三十、實事才能求是，切忌有賭徒心態 144 三十一、信用卡有就夠，多了也就是浪費 148 三十二、鍛鍊孩子吃苦，再富不能富孩子 152 第二篇 巴菲特一生的投資智慧 第四章 巴菲特的成功投資觀 三十三、人生成敗關鍵，全繫在一個敢字 158 三十四、從經驗得理念，發展自我投資學 166 三十五、明確投資目標，堅持原則不賠錢 171 三十六、既要細心思考，也要能付諸行動 176 三十七、播撒希望種子，是豐收的大前提 180 三十八、要在冬天播種，才有秋季的收穫 183 三十九、無論什麼時候，政治都是必修課 186 四十、想要駕馭市場，首先需認清自己 189 四十一、凡事量力而行，要知道優勢所在 194 四十二、不要輕易借貸，沒人會因此破產 199 第五章 巴菲特的成功投資法則 四十三、賺錢雖無秘訣，卻有規則可依循 206 四十四、不熟謹記不做，不懂也切記不買 212 四十五、善用數學工具，投資問題離不開 218 四十六、投資不論學歷，智商高低亦無關 222 四十七、投資特別關注，低成本經營模式 228 四十八、投資注重回報，必須遵循四原則 231 四十九、確保超額獲利，要有經濟護城河 236 五十、考察公司水準，但看股東回報率 240 五十一、奉行永恆信念，現金為王永不變 245 第六章 巴菲特主要的投資理念 五十二、建立完美團隊，借力使力創佳績 250 五十三、知道如何用人，利用人才創未來 256 五十四、懂得借雞生蛋，用錢生錢才會快 261 五十五、學會挖掘機會，實現未想的夢想 267 五十六、抓住良好時機，等於成功已過半 274 五十七、用滾雪球理論，令財富愈滾愈大 279 五十八、七十二變法則，正是複利的魔力 284 五十九、了解通貨膨脹，這對股市有影響 288 六十、投資需要謹記，密不透風不洩密 294 第三篇 巴菲特一生的買股智慧 第七章 巴菲特主要的選股方向 六十一、投資人的成功，與瞭解度成正比 300 六十二、消費壟斷企業，投資獲利好標的 311 六十三、持續盈利企業，投資能得高報率 314 六十四、業務簡單明白，易於瞭解好投資 317 六十五、企業的經營者，必須仔細的評估 321 六十六、經營者必須能，對股東誠實坦白 323 六十七、企業財務狀況，投資評估的首要 325 六十八、學習貝塔係數，控制投資的風險 333 第八章 巴菲特如何持股及運作 六十九、如何尋找股票最佳買點 339 七十、以價值折扣購入績優股 346 七十一、分析走勢圖不是好方法 356 七十二、進行差價交易套取利潤 360 七十三、不要投資不瞭解的股票 365 七十四、不要被金錢數字所迷惑 371 七十五、不理會股市短期內漲跌 373 七十六、不擔心短期形勢的變化 375 七十七、不相信任何分析家預測 377 七十八、不受任何內幕消息左右 379 七十九、不要在意短期帳面收益 381 第九章 巴菲特述說何時拋股 八十、只要對公司有信心，可以永遠不拋售股票 384 八十一、我不只做長期投資，戰術應按實情來調整 386 八十二、當股票漲至預期時，便應果斷撤離不貪婪 392

## &lt;&lt;巴菲特一生的智慧&gt;&gt;

## 章節摘錄

前言 在當今的投資市場上，華倫·巴菲特無疑是財富和成功的象徵，是當之無愧的世紀股神。他以一百美元起家，靠著非凡的智慧和理智的頭腦，在短短的四十多年時間裏創造了四百多億美元的巨額財富，從而演繹了一段從平民到世界巨富的不朽傳奇。

在崇尚財富、成功、知識的美國，從二十世紀八十年代初期，人們就把巴菲特譽為「股神」、「奧馬哈聖賢」、「投資奇才」……不僅他在證券市場上的一舉一動，成為華爾街關注的焦點，就連他戴過的帽子，用過的錢包，在公益拍賣會上，都拍到了五萬美元和二十一萬美元的天價，甚至連同巴菲特共進一次午餐的機會，也有人願意出近二百萬美元競陪…… 古人云：取法其上，得乎其中；取法其中，得乎其下。

每一位股票投資人，要想取得較好的投資業績，最好的辦法是學習那些投資大師的投資策略。

華倫·巴菲特正是值得每位投資人用心學習的最佳典範。

華倫·巴菲特被譽為「當代最成功的投資者」，在美國《財富》雜誌一九九九年底評出的「二十世紀八大投資大師」中名列榜首。

在歷史上偉大的投資家中，巴菲特以他敏銳的投資評估技術引人注目。

他是一個純粹的投資商，僅僅從事股票和企業投資，從零開始迅速成為二十世紀世界幾大富豪之一。在幾十年的時間裏——從艾森豪時代到比爾·克林頓執政期間，無論股市行情牛氣沖天抑或疲軟低迷，無論經濟繁榮抑或不夠景氣，巴菲特在投資市場上的表現總是非常的好。

隨著時間的流逝，華倫·巴菲特的影響力和財富與日俱增，但有一件事情從未改變，那就是他對待工作和生活的態度——謙遜、誠實和樂觀。

一千個投資者的眼中便有一千個不同的巴菲特。

真正認識巴菲特的最好辦法是「聽其言，觀其行」，巴菲特不僅被譽為股神，他更是一位好父親，他的人生哲理更被世人所推崇。

本書整理巴菲特從人生觀、價值觀、金錢觀、投資觀等方面進行分析，通篇閃爍著巴菲特獨一無二的智慧之光，對這位投資天才的獲利哲學前所未有的描述帶給人的感覺既驚喜又好奇。

本書絕不僅僅只是一本關於投資的書，它還原汁原味地展現了這位舉世矚目的投資者的個性和哲學，內容純粹不雜，是關於巴菲特的書中相當有價值的精品。

為「巴菲特迷」們提供了研究巴菲特的另一種人生視角，非常值得一讀。

就像時代·華納前任董事長理查·芒羅說的那樣：「他是我們這個時代最受矚目的人物之一；他是一個傳奇式的人物；他是一個真實的人物……你的所見，就是所得。」

第一篇 巴菲特一生的做人智慧 每個人都渴望成功，而成功並非機緣巧遇。

你可曾留意過成功者與平庸者的不同？

兩者的迥異之處往往在於各自的生活和工作習慣。

很大程度上，正是不同的習慣造就了不同的人生。

你的種種習慣，或使你止步不前，或使你激流勇進。

巴菲特之所以是巴菲特，是由智慧和人品由兩個方面共同決定的，其中更關鍵的是人品。

和巴菲特智力水準相似甚至高於巴菲特的人車載斗量，在人品方面巴菲特是真正的與眾不同者。

他的人品修養對他的成功至關重要。

第一章 巴菲特的人生價值觀 巴菲特說：「你能脫穎而出，不是因為你的智商可以達到兩百，而是因為你的行為舉止，你能帶來什麼，你的精力，你的承諾，你做事的品質，你的為人處世之道。」

一、只求平庸做人，是做人的大失敗 永遠不要做一個甘於平庸的人。

如果你目前還不是一個成功的人，那是你還沒有激發出自己的潛力來。

人只要發揮出自己最大的能力來，成就自己就不遙遠了。

巴菲特說世上沒有完美無缺的人，但確實有偉大和平庸之分。

時刻注意突破自己，打破平庸，不能在平凡的日子做平庸的人。

要為自己設定一個人生目標，並在以後的日子必須為自己的目標全力以赴。

## <<巴菲特一生的智慧>>

一個心甘情願想要平庸生活的人，就是一個沒有生活目標，沒有理想追求的人。

這樣的人，他活著有什麼意義呢？

巴菲特對這樣的人，他向來是不推崇的，不僅不推崇，反而還有點鄙視。

巴菲特一直強調一種人人平等的觀念，但是對於那些平庸的人，他是不屑與之為伍的。

因為他有理想，有追求，有為了理想和追求付諸行動的能力和魄力。

而那些平庸的人是永遠無法做到這一點的。

巴菲特告誡千萬不要把自己定位在一個平庸者的位置上，那樣的話就徹底沒救了。

人生應該是有希望和目標的。

他們不是一個個傀儡，也不是一個個玩偶，他們應該有獨立的思想。

巴菲特用自己的人生做了一個假設，如果他從小甘於平庸，他會有現在的位置嗎？

他會有對人生如此的認知高度嗎？

沒有，肯定沒有！

平庸者的高度與成功者的高度永遠不會在同一水平線上。

在巴菲特很小的時候，他就嘗試了各種讓自己實現願望的機會。

隨著年齡的增長，他的願望也在不斷變化，但是目標堅定不移。

從賺一點點的錢到現在一筆筆的錢，這就是他的目標。

他的這個目標一直是他最喜歡的，因為他從小就對金錢有著濃厚的興趣。

為了擁有它，他願意全力以赴，甚至於明明知道在實現目標的過程中，會遇到太多的驚險，但只要目標還在，危險總會在智慧的幫助下一一化解。

上帝給每個人的機遇都是均等的。

但是在機遇面前，抓住機遇的永遠不是平庸的人。

因為平庸的人根本就不相信上帝會給自己機會，即使上帝在他們的耳朵旁邊明確告訴他們，他們也會認為這是上帝跟他們開玩笑。

這樣的人還有誰會喜歡呢？

還能有怎樣的不凡作為呢？

一個無法把握機遇的人是不可能打破自己的平庸，做一個成功者的。

打破自己的平庸，除了要有明確目標，還要付諸行動。

巴菲特不想人們都成為空喊口號的人。

在實際生活和工作中，只有那些一直堅持不懈努力行動的人，才最有希望成為不平凡的人。

虛喊口號，除了表明自己是一個容易幻想的人之外，就不能表明什麼了。

所以，為了改變自己的現狀，要立刻開始採取行動，為各自的目標努力。

要實現自己的目標一定要多讀書，多學習。

即使不是在學校裏，在工作中個人一樣需要持之以恆地學習。

當然，學習不是機械地讀書，讀死書。

平庸的人之所以平庸，就是因為他們的腦子鏽掉了，不知道使用，不會加以利用，過機械的日子，按部就班的生活。

沒有創新，沒有進取，不會用學習知識改變自己，當然生活就不會改變。

改變自己，從打破平庸開始。

我們選擇的道路，決定了我們將去向何方、成為怎樣的人。

唯有時間可以證明一切，我們在寒冬播種下希望，耐心等待著時間來發揮作用。

二、做好人做好事，誠實信用擺第一 正直，勤奮，活力，如果你不擁有第一個品質，其餘兩個將毀滅你。

對此你要深思，這一點千真萬確。

巴菲特認為，誠信對企業發展的重要性就相當於心臟對於人，心臟停止跳動，生命就不存在了。

誠信是巴菲特經營的靈魂，是其商業活動的最高技巧。

他在對畢業生的贈言中說道：「做人做事，誠信第一」，並說「當他雇人時，他會看三個方面：誠信，智能，和精力。」

## <<巴菲特一生的智慧>>

雇一個只有智慧和精力，卻沒有誠信的人會毀了雇者。

一個沒有誠信的人，你只能希望他愚蠢和懶惰，而不是聰明和精力充沛。

」投資大師華倫·巴菲特曾說：「伯克希爾·哈撒韋旗下的首席執行官們是他們各自行業的大師，他們把公司當成是自己擁有得來經營。

」 每年伯克希爾·哈撒韋的財務報表後面，巴菲特更是附上親手撰寫的《股東手冊》，他明確地告訴股東：「雖然我們的組織型態是公司，但我們的經營態度是合夥事業……我們不能擔保經營的成果，但不論你們在何時成為股東，你們財富的變動會與我們一致（巴菲特本人九十九%的財富集中於伯克希爾·哈撒韋的股票），當我作了愚蠢的決策，我希望股東們能因為我的財務損失比你們慘重，而得到一定的安慰。

」 巴菲特對欺騙股東以自肥的管理階層深惡痛絕，他也鐵口直斷，那些愛欺騙投資人的經理人，一定無法真正管理好一家公司，因為「公開欺人者，必定也會自欺！

」 正直和誠實是孿生兄弟，他們總是形影不離。

這可是人們非常喜歡的兩兄弟，正是他們的存在，成就了很多流傳千古的佳話。

巴菲特曾給所有員工寫過一封信，要求大家將所有違反法律和道德的事情都上報給他，為此他還專門留下了自己家裏的電話。

「我們要以最好的方式做最好的事情。

」在這封公開信中，巴菲特說。

出於對誠實和正直的追求，巴菲特後來屢屢出言批評華爾街的行徑。

這一點他在回憶錄中說得很清楚：「如果讓公司虧錢了，我還能理解，但是如果讓公司名譽受損，那我將毫不留情。

」 事實上，在充滿了巨大金錢誘惑的市場中，要做到這一點並不是那麼容易。

否則，華爾街怎麼會有現在這種狀況呢？

巴菲特的投資向來沒有魯莽的，他不僅研究股票的未來發展狀況，而且還會對持有股票的關鍵人物做一些分析。

這成了他投資之前必須要做的事情。

巴菲特喜歡正直的人，為此他一再忠告自己的子女，一定要做正直的人。

有一次巴菲特參加董事會投票，他給一隻看起來非常有潛力的股票投了反對票。

巴菲特為什麼要這樣做呢？

我們暫且把擁有這只股票的公司稱為A公司。

A公司的最大股東是商場上一個剛入行的人。

巴菲特通過調查，從他創辦這家公司到股票正式上市的過程中有幾處令人質疑的地方。

於是他對這個人的人品產生了懷疑。

他通過深入調查發現，這個人並不是一個正直的人。

就因為這個最大股東不是個正直的人，巴菲特毅然否定了他所擁有的股票。

在今天的證券市場，如果能得到巴菲特的投資，無異於證明公司的盈利在未來的十年裏將是直線上升的。

但是一個人的人品決定了一個公司的未來。

在巴菲特的眼裏，人品是直接決定公司的發展前景。

正直這個詞，與真誠、誠實、忠誠、正義等詞都有共同點，那就是為人的令人敬佩和信任。

巴菲特向來推崇的做人觀點是：第一坦白，第二坦白，第三還是坦白。

一個連這點勇氣都沒有的人，不值得跟他打交道。

做生意和做人一樣，不得虛假。

企業也是如此。

當年看起來很不錯的公司，在未來的發展過程中，如果沒有一個好的領路人，它很難一直在健康軌道上運行。

所以，縱使大家都認為那是一隻很有潛力的股票，巴菲特卻並不看好它。

因為它的主人是一個令人難以信任的人。

## <<巴菲特一生的智慧>>

巴菲特絕對不可能將錢投到這樣的股票上去。

因此，巴菲特要求他的兒女們，一定要做正直、真誠的人。  
對朋友、對工作夥伴，甚至是對自己的親人，說話做事如果總是繞圈子，躲躲閃閃，反易叫人疑心。  
光明正大，實話實說，態度誠懇、謙卑、恭敬，無論如何人家最終肯定會信任你。  
做人沒有必要為了一點小利去故意討好別人。

一個真誠的人最終是會使人折服的。

正直的人一般都一身正氣。  
做一個正直的人要辦事公道，有正義感。  
就是說，你的所作所為要符合社會道德和良知規範。  
不貪圖私利，不受人事關係所左右。

而巴菲特拒絕投資他股票的那個人，就是為了一己私利，不惜鑽法律的漏洞，以達到利益的最大化。  
這是巴菲特最痛恨的事情。

面對如此投機取巧的人，巴菲特不能保證他不會盯上投資人的錢。

所以，為了確保大家的利益，巴菲特最終讓大家放棄那只股票。

這個事例是巴菲特的親身經歷。  
通過這件事情，他想讓所有人明白正直做人的道理。  
哪怕因為自己的正直和真誠，一時看不到既得的利益，也要堅持這樣的做人標準，不能有絲毫的動搖和轉變。

時間一長，等人們瞭解了你，認識了你，他們一定會主動跟你聯繫，這個時候財富的到來就是水到渠成。

在漫長的滾雪球過程中，巴菲特其實也絕非一帆風順，有時更像一場障礙賽，當中遇到了大量的困難和風險。

但每次他都能化險為夷。  
這固然和他的風險嗅覺、解決問題的能力有關，但更重要的是靠他一貫的誠實、良好的聲譽和規範運作渡過難關。

記得巴菲特曾因通過藍帶印花公司收購韋斯科金融公司受到美國證交會的調查，表面證據看藍帶印花公司的收購行為有違法的嫌疑，但最終巴菲特靠一貫的誠實避免了一場大難。  
美國證交會負責此案的斯金波認為「作為公訴人必須將過失犯錯而本質上誠實的人和騙子區別開來」。

對於騙子，他要毫不留情，嚴厲打擊。  
在此案上，他認為他們只是因過失而犯了錯誤，他們根本不是騙子。

所羅門公司曾因違規操作國債，管理層知情不報、處理不當，受到監管部門的嚴厲處罰，而幾乎破產。

巴菲特臨危受命，再度扮演拯救者的角色。  
他靠毫不畏縮的原則性，坦誠、正直、誠實的品質，在所羅門推行了徹底的文化變革，取得了政府部門的信任。

但對於那些法律條文的制定者和推動者，他並沒有卑躬屈膝，而是以一種平等的方式化解了危機。

「這樣的做法觸動了人們心中最善良的一塊領地：誠實最終可以得到回報，罪惡可以通過善良來化解。」

從此，巴菲特從富有的投資商搖身變成了國家英雄。  
佛蘭克林的名言「誠實乃上上策」在巴菲特身上得到了最好的體現。

正直和誠實是孿生兄弟，他們總是形影不離。  
這可是人們非常喜歡的兩兄弟，正是他們的存在，成就了很多流傳千古的佳話。

三、人可一貧如洗，但不可沒有人品 人品其實是人的一面鏡子，有什麼樣的人品，就會有什麼樣的形象。

但它不是生來就有的，而需要在成長的過程中不斷修練。  
哪怕你是一個八十歲的老人，也一樣要繼續修練自己的人品。

## <<巴菲特一生的智慧>>

誰將是巴菲特的接班人？

誰將掌管伯克希爾·哈撒韋公司高達一千三百五十億美元的資產？

誰能扛起「全球最偉大投資者」巴菲特的大旗？

股神巴菲特在致公司股東的信中，披露了公司挑選繼任者的標準。

作為伯克希爾·哈撒韋公司的當家人，巴菲特認為考核繼承人最重要的是要考核他的人品。

「選出一個符合我們要求的人並不容易。

當然，從幾個有過成功投資記錄的人當中選出一個最聰明的人，也算不上太難。

因為一個人的智力水準和短期之內的經營業績，一般經過考核總能得到答案，可是判斷一個人長期的品質，特別是他如何應對風雲突變的投資市場，才是最大的難題。

」有一次，巴菲特看到一個年輕人在小商店跟一位老婦人爭吵，年輕人有些莽撞，似乎全然不顧一切。

巴菲特上去勸說，才知道起因竟然是一分錢。

年輕人認為老人沒找給他那一分錢，老婦人卻說找過了。

兩個人都為了堅持自己的原則，互不相讓。

巴菲特實在看不慣這個年輕人的做法，回家就告訴三個孩子，無論什麼時候，一定要注意修練自己的人品，知道尊重別人就是尊重自己的道理。

巴菲特認為自己就是一個相當吝嗇的人，沒想到那個年輕人比他有過之而無不及。

巴菲特認為年輕人不應該為一分錢跟一個老人吵架。

這並不是什麼原則問題，但反映了一個人的人品。

在任何時候跟人吵架都不是上策。

巴菲特認為做人其實就是做人品。

沒有好的人品，所有的堅持和維護似乎都不能正確地表現一個人。

雖然世無完人，但能讓自己在思想上不斷進步就是一個很好的人。

每個人做的每一件事要對得起自己的良心，如果做錯了，那就要從錯誤中吸取經驗和教訓，不斷完善自己。

而那個跟老人吵架的年輕人，在爭吵之前是否想到了自己的人品呢？

人可以一貧如洗，可以長相平庸，但卻不可以沒有人品。

沒有人品或不懂得修養人品的人是得不到別人尊重的。

在生活和工作中，我們肯定會遇到一些人品不好的人，他們的行為所造成的後果，應該會有很多警示作用的。

巴菲特的女兒蘇茜曾經遇到一個人品不好的上司。

他是個擁有高學歷的專業人才，被蘇茜所在的公司高薪聘請。

他在專業能力上的確讓人無話可說，但卻是個自私自利的人。

他不知道付出和收穫是等比的，也不知道尊重下屬的同時就是尊重自己。

在對員工呼來喝去的時候，他竟然無視員工的尊嚴，置他們的自尊而不顧，甚至說他們天生就是做小職員的命。

為此，蘇茜曾經不止一次在父親跟前說起這個上司，每每總是氣憤難平。

蘇茜甚至想放棄自己的工作，不想跟一個品行有問題的人一起工作。

當時巴菲特告訴女兒，這樣的人在公司是不會長久的，人品決定了他不適合這職位。

結果真的沒過多久，他就被公司婉轉辭退。

有的人因一時一事取得了一些成績，趾高氣揚，看不到自己的不足，故步自封；有的人在得勢時就存在嚴重的缺點甚至是惡習，但還以此為榮；也有的人因為自己的脾性，總是不能接受別人，這些人最終都毀在了自己手裏。

一個人要想取得事業的成功，最終要靠自身的修養。

人品好的人可能一時得不到賞識，工作和事業不順心。

但因為人格魅力，人們總會發現他的亮點，他肯定會取得應有的成績，被人們認同。

做人和做事都是一樣的道理，做人有人品，做事有原則。

## <<巴菲特一生的智慧>>

有些人靠機遇可以取得一時的成功，但要永遠立於不敗之地還要靠好的人品。

目前越來越多的投資人成為巴菲特的信徒，人們對巴菲特的投資理念投資原則和投資經歷進行了全面深刻的挖掘和總結。

雖然巴菲特沒有寫過專門闡述價值投資的書籍，不過巴菲特迷們已經基本將價值投資的理論和實踐闡述得非常清楚了。

需要指出的是真正的投資成功是在智慧和人品兩個輪子的驅動下達成的。

要想達到真正的投資成功，不僅要掌握巴菲特的理念和經驗，還要學習巴菲特的人品和他的財富觀、人生觀。

只有這樣才能成為一個真正的價值投資者，才能在更高的意義和境界下獲取人生成功和人生價值。

◦ 你能脫穎而出，不是因為你的智商可以達到兩百，而是因為你的行為舉止，你能帶來什麼，你的精力，你的承諾，你做事的品質，你的為人處世之道。

<<巴菲特一生的智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>