

<<人氣百分百的高竿說話術>>

图书基本信息

书名：<<人氣百分百的高竿說話術>>

13位ISBN编号：9789866145193

10位ISBN编号：9866145190

出版时间：大拓文化事業有限公司

作者：趙凡禹 著

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人氣百分百的高竿說話術>>

前言

前言 對於不易說服的人，最好的辦法就是要使對方認為你也與他是站在同一立場。

想讓別人相信你是對的，並按照你的意見行事，那需要人們喜歡你，否則你就無法獲得成功，可是如果你不能設身處地的站在別人的角度，找到別人的興趣點、熱點，又怎麼可能成功呢？

有家電視臺，每週設有一次關於人生問題講座的節目，據說收視率要比其他同時段的節目高出許多。

收視率之所以高，當然有許多原因，但其中或許有人們都喜愛觀看他人遭遇不幸的殘酷心理。

不過，最主要的還是因為節目中巧妙的對話，使人百看不厭。

大多數有疑難問題而上電視請教的觀眾朋友，在開始時，多會對解答者所作的各種忠告提出反對意見或辯解，並且顯得十分不情願接受對方所言。

但久而久之，不覺對解答者所說的每一句話都會頻頻點頭稱是。

見了這些畫面，真是比起在電影院中觀賞一部電影的感受還要深。

凡電視臺的主持人或問答者，無不是精挑細選才產生出來的，所以光是聽聽他們的說服方式也獲益不少。

千萬別認為話中的「如果我是你」只是短短的單純的一句話而已，殊不知它能發揮的效力是不可限量的。

而這也就是由於人人都有認為「自己是最可愛」的心理所致。

如果你在說服別人的過程中，無意中使用了一些不太得當的言詞，但由於你巧妙的運用這句「如果我是你」，從而彌補了你言詞上的過失，不僅如此，它還能促使對方作自我反省，使對方終於感覺到唯有你的忠言，才是對他自己最有利的。

汽車大王福特說過一句話：假如有什麼成功秘訣的話，就是設身處地的替別人著想，瞭解別人的態度和觀點。

因為這樣不但能得到你與對方的溝通和理解，而且更為清楚的瞭解了對方的思想軌跡及其中的「要害點」，從而做到有的放矢，擊中「要害」。

<<人氣百分百的高竿說話術>>

內容概要

與智者談話，要以淵博為原則；與拙者談話，要以強辯為原則；與善辯的人談話，要以簡要為原則；與高貴的人談話，要以鼓吹氣勢為原則；與富人談話，要以高雅瀟灑為原則；與窮人談話，要以利害為原則；與卑賤者談話，要以謙恭為原則；與勇敢者談話，要以果敢為原則；與上進者談話，要以銳意進取為原則。

<<人氣百分百的高竿說話術>>

書籍目錄

第一章 說話簡潔術第二章 說話含蓄術第三章 說話識人術第四章 說話周旋術第五章 說話攻心術

<<人氣百分百的高竿說話術>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>