

<<社交易犯的88個錯誤>>

图书基本信息

书名：<<社交易犯的88個錯誤>>

13位ISBN编号：9789866340710

10位ISBN编号：9866340716

出版时间：海鴿文化出版圖書有限公司

作者：趙凡禹 著

页数：320

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<社交易犯的88個錯誤>>

### 內容概要

這是一本「不用費力，就可以讀懂」的「社交學」！

本書運用故事案例搭配解說，帶領讀者一步步瞭解問題發生的原因，再以正確的方式講解各種問題的解決之道，最後給予小提醒，讓讀者可以輕鬆的培養更多社交能力，在事業上得到成功。

讓你從生動而有趣的故事中，學習到更多關於社交的知識。

我們編著本書的初衷，就是希望可以把社交的知識還原為生活，讓社交的知識以自然生動與平易近人的姿態，呈現在每一個讀者的面前，讓更多的讀者可以瞭解社交的本質，並且輕鬆的掌握許多關於社交的知識。

社交的全部原理，都是來自於實際的生活！

社交存在於日常生活中的點點滴滴，如何獲得主管的賞識和同事的認同，都需要強而有力的社交技巧。

擁有高超社交技巧的人，知道怎樣與陌生人一見如故，也可以擁有高明的洞察人心和求人做事的能力。

## <<社交易犯的88個錯誤>>

### 作者簡介

趙凡禹 曾經擔任大學管理學系講師，對於管理學和社會學，有深入的研究與分析；對於各國經濟學的歷史背景，也有獨到的看法與見解。

著有：《傑克．韋爾許的經營藝術》、《華倫．巴菲特的投資金律》、《彼得．杜拉克的管理精華》、《推銷教父》等書。

## &lt;&lt;社交易犯的88個錯誤&gt;&gt;

## 書籍目錄

前言：社交是人生課堂的第一課第一章：修煉心態——跨越心理的障礙不要自擾：不要在心理障礙中掙扎不要任性：率性而為，叫人很頭疼不要封閉：在人際交往中，不要失去主動性不要孤軍奮戰：不能讓「萬事不求人」害了自己不要虛榮：自尊心太強，只會讓自己更壓抑不要短視：不會考慮別人的利益不要藏話：不要把感激的話語，藏在自己的心裡不要固執：一意孤行，只會吃力不討好不要揣測：不能憑一己之見而妄加論斷不要偏見：不能以小人之心度君子之腹不要嫉妒：與別人交往，不能「小心眼」第二章：優化形象——打造個人魅力不要邋遢：在重要場合，不能忽視儀表不要無禮：信函致敬，不能亂用謙詞不要失禮：待人接物，不能失去風度不要冷漠：迎來送往，不要失去熱情不要直接：話不得體，易傷人心不要貶低：不要吝嗇對別人的稱讚不要陋習：不要讓不良的習慣，破壞自己的形象第三章：締結友誼——與朋友交往，貴在真實不要依賴：不能把朋友當作拐杖不要疏遠：不能對朋友冷淡不要束縛：「綁」住朋友，「鬆」了友誼不要屈從：不能受到「對朋友不好意思」的痛苦不要庸俗：不能讓金錢玷污友情不要隨便：有一些東西，是不能共用的不要頻繁：交友不能零距離不要揭短：不要撕開別人的「瘡疤」不要炫耀：不要在失意者的面前，炫耀自己的得意事不要失言：不要許下沒有能力兌現的承諾不要究柢：不要和「善意的謊言」計較不要抵觸：不要反對朋友的意見不要被動：真正的愛情，不能靠等待第四章：共創雙贏——與主管交往，重在認清位置不要高調：不要把自己當作大人物不要孤傲：不要在主管的面前擺架子不要奉承：不要拍主管的馬屁不要隱藏：不會取悅別人，其實也很麻煩不要輕蔑：不能貶低主管的想法不要愚直：與主管交談，不能心直口快不要搶白：與主管爭論，不能強詞奪理不要越權：尊重主管的決定，不能擅自做主不要牢騷：對於主管的批評，一定要虛心的接受不要計較：不能與主管爭論得失不要曝露：不能搶主管的風頭不要狂妄：不要在主管的面前，賣弄自己的聰明不要蠻橫：不能頂撞主管不要敏感：不要讓主管的情緒，影響自己的心情不要粗心：不能把主管的話當作耳邊風不要遲鈍：對於主管的「弦外之音」，一定要心領神會第五章：亦莊亦諧——妥善的處理同事之間的微妙關係不要蠻幹：「團隊精神」不是口號不要議論：千萬不要做長舌婦不要造謠：讓製造「八卦新聞」者住口不要多嘴：別輕易對交情淺的人訴苦不要單純：別讓「小人」的暗箭射向你不要冷落：同事之間不要彼此孤立不要虛偽：同事之間不要虛情假意不要分派：別和同事搞「同盟戰線」不要樹敵：辦公室爭寵奪位是幼稚之舉不要獨食：不懂得與同事分享榮耀不要隨性：不能忽視的「職場潛規則」不要自私：不能把同事的幫助，當作理所當然不要張揚：你的幫助當眾宣揚沒必要不要忍讓：同事之間不要過度讓功第六章：自我保護——不能違背的社交原則不要欺騙：別丟了你的誠信不要輕信：場面話能說能聽不能信不要幼稚：有一點「城府」未嘗不可不要耿直：「逢人全拋一片心」並不是善良不要逢迎：「隨風倒」的人不受歡迎不要奴性：不做奴僕式「爛好人」不要懦弱：與別人論功不能放棄應得之利不要勉強：幫人做事不能當「全能超人」不要強勢：遇強不能「吃不得虧」不要偏激：不能說絕話做絕事不要失控：與別人交往不能太情緒化

## <<社交易犯的88個錯誤>>

### 编辑推荐

**本書特色** 這是一本「不用費力，就可以讀懂」的「社交學」！

本書運用故事案例搭配解說，帶領讀者一步步瞭解問題發生的原因，再以正確的方式講解各種問題的解決之道，最後給予小提醒，讓讀者可以輕鬆的培養更多社交能力，在事業上得到成功。

讓你從生動而有趣的故事中，學習到更多關於社交的知識。

我們編著本書的初衷，就是希望可以把社交的知識還原為生活，讓社交的知識以自然生動與平易近人的姿態，呈現在每一個讀者的面前，讓更多的讀者可以瞭解社交的本質，並且輕鬆的掌握許多關於社交的知識。

社交的全部原理，都是來自於實際的生活！

社交存在於日常生活中的點點滴滴，如何獲得主管的賞識和同事的認同，都需要強而有力的社交技巧。

擁有高超社交技巧的人，知道怎樣與陌生人一見如故，也可以擁有高明的洞察人心和求人做事的能力。

。

<<社交易犯的88個錯誤>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>