

<<支持你成功的12種人>>

图书基本信息

书名：<<支持你成功的12種人>>

13位ISBN编号：9789866404498

10位ISBN编号：9866404498

出版时间：2010-3

出版时间：華冠文化有限公司

作者：賀斐

页数：320

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<支持你成功的12種人>>

### 前言

前言 每個人來到這個世界上，都渴望有所作為、渴望成功，雖然成功對於不同的人有著不同的含義，但成功遵循著一個共同的規律，那就是沒有任何人能夠離開他人的支持，而有所成就。

你自己以及支持你走向成功的那些人，就構成了你的人際脈絡，簡稱人脈或人脈網路。成功與人脈息息相關。

其實，成功的過程本身，就是一個不斷地認識自我、經營自我、尋求支持、整合自我與他人資源的過程，也可以說是經營包括自己在內的各種人脈資源的過程。

自古就有「千里馬」與「伯樂」的故事代代流傳，其實，無論是「千里馬」之於「伯樂」，還是「伯樂」之於「千里馬」，都是因為兩種人脈資源的結合，才倍增了各自的價值。

在今天的商業社會，人際關係學、人脈學更是成為一門廣受重視的專門學問。在現代管理理論發展史中，甚至有一個專門的學派叫人際關係學派，該學派從二十世紀20年代開始興起，代表人物有美國哈佛大學的梅奧教授等人。

後來致力於成人培訓的戴爾·卡內基及其機構，將梅奧的研究成果廣泛應用到個人成功的各個主要方面，並進行了進一步發展，既補充和豐富了現代管理學關於人際關係問題的研究，又催生了一門新的學科——成功學。

因此，卡內基既在管理思想史上有一席之地，也被尊稱為成功學之父，他說：「一個人事業上的成功，有百分之十五是由於他的專業技術，另外的百分之八十五主要靠人際關係、人脈資源和處世技巧。」

美國史丹佛研究中心曾對美國二戰後崛起的富有階層，和超級富豪做過大量的抽樣調查和一段時間的跟蹤研究，在二十世紀80年代發表過一份報告，聲稱：「一個人賺的錢，百分之十二點五來自知識，百分之八十七點五來自關係。」

這個學術機構經過科學的實證研究，得出的結果和卡內基四十多年前的估計基本吻合。

在素有「名利歡場」之稱的好萊塢，流行一句話：「成功，不在於你知道什麼或做什麼，而在於你認識誰。」

無怪乎美國石油大王約翰·D·洛克菲勒說：「我願意付出比天底下得到其他本領更大的代價，來獲取與人相處的本領。」

上述可見，人脈對於成功是何等重要！

無論我們做哪一行，或從事何種職業，如果我們有良好的人脈關係，實現成功就相對較容易；如果我們不知如何與他人相處，也尋求不到他人的支持、合作和幫助，那麼要實現成功就相對很困難。

那麼，如何有效地經營你的人脈並從中獲取各種人脈資源的支持呢？

本書所要解決的正是這一問題。

本書以人脈的概念、人脈的形成、人脈的使用、人脈的擴展為基本線索，著重闡述了三方面的內容。首先講述了人脈對於成功的意義，其次闡明了應該著重構建的十二種人脈資源，最後重點介紹了獲得這12種人脈資源的方法和技巧。

此外，書中也提供了一些人際關係方面的心理測驗。

相信讀者能夠從本書中獲取許多有意義的人生體悟和知識。

假如讀者朋友能夠心領神會、觸類旁通、舉一反三地運用到自己的生活和工作中，必然會體驗到「開卷有益」的奧妙！

## <<支持你成功的12種人>>

### 內容概要

人脈 = 錢脈，你認識誰，決定「你是誰」！

成功與人脈息息相關；但你不免納悶人脈究竟在哪裡？將成功的過程視為整合自我與他人資源的過程，便不難發現，人脈就在你身邊。

本書將成功人士背後的支持者歸納為12種人，並告訴你，如何獲得這12種人脈資源的方法和技巧，你將得知不必非得踩著別人的肩膀往上爬，方能成功；反倒是友誼相挺、人脈堅實，能為你的成功帶來真正的喜悅感，而從這個基礎來看未來，將是希望無窮。

<<支持你成功的12種人>>

作者简介

賀斐 \*\*大學畢業，曾任出版社編輯。

## <<支持你成功的12種人>>

### 書籍目錄

前言第一章 你認識誰，決定「你是誰」卡內基說：「專業知識在一個人成功中的作用只佔百分之十五，而其餘的百分之八十五則取決於人際關係。

」無怪乎美國石油大王約翰．D．洛克菲勒說：「我願意付出比天底下得到其他本領更大的代價，來獲取與人相處的本領。

」人脈是最重要的資源支持你成功的12種人第二章 建構12種人脈美國前總統柯林頓回答記者如何保持其政治關係網時說：「每天晚上睡覺前，我會在一張卡片上列出我當天聯繫的每一個人，註明重要細節、時間、會晤地點以及與此相關的一些資訊，然後輸入祕書為我建立的關係網資料庫中。

這些年來，朋友們幫了我不少。

」構建人脈的能力指數有多高整理自己的人脈檔案規劃人脈資源拓展人脈目標遵循人脈拓展原則第三章 當另一半的事業好伴侶斯坦利博士指出：「從本質上講，百萬富翁為什麼是百萬富翁呢？

因為他們對其人生中的幾個重大問題做出了正確的選擇，而其中之一就是對於配偶的選擇，以及有意識地選擇配偶成為自己事業終生的伴侶。

」婚姻持續多久決定財富多少選對配偶，掌握幸福生活和諧，另一半才會支持你婚後還是要表達愛慕你是配偶的「親善大使」別過多干預配偶的工作處理好與配偶父母的關係當配偶有異性朋友第四章 贏得朋友和知己的支持美國有句諺語，「和傻瓜生活，整天吃吃喝喝；和智者生活，時時勤於思考。

」這兩句話所講的道理是一樣的，都是告訴我們擇友的重要性。

朋友的影響力非常大，可以潛移默化地影響一個人的一生。

成功的人，大多是朋友很多的人交對朋友交友要分等級交友要優勢互補要和指責你的人交朋友記住你的朋友一定要理解朋友勇於承擔己過不要過於招搖要保持距離妥善處理和異性朋友之間的關係第五章 好上司如好馬泰勒在《政治家》一書中寫道：「專心致志地聽，就是一種最安全而且最靈驗的奉承形式。

一個人能做出自己洗耳恭聽的樣子，他就具有了獲得人們好感的才能。

」好上司，是能讓你學到東西的人好上司，是懂得承上啟下的人不同上司，不同戰略做上司心目中的能以低姿態贏得上司的關注上司的話不能不聽解讀上司的弦外音用迂迴戰術向上司表達見解運用策略向上級提供資訊掌握時機給上級臉上貼金謙虛地給上司提供有價值的意見上司誤會了自己怎麼辦？和上司衝突了怎麼辦？

學會讓上司給你加薪第六章 同事的支持，如虎添翼公事：該做而且做得來的事，堅決做；該做但是做不來的事，盡量做；不該做雖然做得來的事，不做；不該做而且做不來的事，堅決不做。

私事：願意替人效勞的事，隨便你做；不願替人效勞的事，不委屈自己去做。

這樣才能在別人心裡樹立起一個標桿。

得人心者得天下，得同事者得事業為什麼你被同事孤立了？

如何贏得同事的尊重？

和同事溝通的三種語言若即若離保持同事間的感情如何處理同事之間的競爭升職後的身段第七章 下屬支持，職場加乘圓滑的下屬精於人情世故，在職場摸爬滾打之中練就了一套趨利避害、避實就虛的「防身之術」。

他們心思縝密、城府頗深，善於隱藏「真我」，表露「虛我」，虛虛實實、真真假假，往往能讓自己一路順風順水。

千萬不要漠視下屬怎樣說話才有權威感冷面掌權，鐵腕立威樂於接受反對意見為下屬搭建「舞臺」激勵方法要隨機應變批評下屬要有技巧下屬是同盟下屬圓滑未必不好下屬比你強怎麼辦？

第八章 讓成功人士支持你每一個成功人士在事業成功之前，都有一套招納成功人士的謀略，他們慧眼識成功人士，熱誠對待他們，虛心聽取他們的建議。

與此相反，失敗的人士卻往往不識他們的重要性，自以為是，小看成功人士，遠離成功人士。

成功人士的背後是更為成功的人在支持主動接觸成功人士有技巧的讚美成功人士如何讓成功人士幫助自己替他人著想才有說服力善於傾聽專業人士的話留給成功人士實幹的印象事緩則圓，不必急在一時第九章 客戶為你帶來錢脈人情做足，包含兩個含義：一是人情要做完；二是人情要做充分。

## <<支持你成功的12種人>>

做人情只做一半，叫幫倒忙，越幫越忙，非但如此，還會影響信任度，說話不算數的朋友誰都不願意結交。

人情做充分，就是不僅要做完，還要做好，做得漂亮。

把客戶變成自己的朋友讓產品和服務替你贏得客戶的心人情做足才有殺傷力適度距離反而贏得客戶更多支援第十章 合作夥伴的支持力道大仔細研究真正合作創業成功的企業選擇合作夥伴的方向不難發現，選擇你熟悉、瞭解的人通常是條捷徑；但是並非所有的熟人都可以成為我們的合作夥伴，必須找到那些合乎我們胃口，並且能夠帶來合作效益的熟人才行。

什麼是好的合作夥伴要不要與窮人合作？

雙贏 - - 繼續合作的基礎必要的契約第十一章 陌生人是隱形的資源法國哲學家羅西法古說：「如果你要得到仇人，就表現出比對方優越吧！

但如果你要得到朋友，就讓你的對方表現出比你優越。

」人們在交際中既有明顯的個性心理，也有普遍的共性心理，如果能針對人們的共性心理切入交際活動，就可以獲得滿意的交際效果。

不要和陌生人說話讓陌生人在你面前敞開心扉滿足對方的心理需求找到和陌生人之間利益的共同點讓對方看到好處第十二章 同學，罩得住！

生活從來不會主動向人們訴說什麼，只有時間會告訴人們真理。

洛克菲勒家族的成功告訴我們：幫助別人就是幫助自己，要想收穫就必須先給予，而關鍵是看準了就要大膽地去做。

閒時多燒香，急時有人幫幫人幫己，有事大家幫團結那些難相處的同學抓住痛處挫其傲氣抓住弱點攻其傲氣

## <<支持你成功的12種人>>

### 编辑推荐

本書特色 人脈 = 錢脈，你認識誰，決定「你是誰」！

成功與人脈息息相關；但你不免納悶人脈究竟在哪裡？ 將成功的過程視為整合自我與他人資源的過程，便不難發現，人脈就在你身邊。

本書將成功人士背後的支持者歸納為12種人，並告訴你，如何獲得這12種人脈資源的方法和技巧，你將得知不必非得踩著別人的肩膀往上爬，方能成功；反倒是友誼相挺、人脈堅實，能為你的成功帶來真正的喜悅感，而從這個基礎來看未來，將是希望無窮。

<<支持你成功的12種人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>