

<<工作中最實用的計謀>>

图书基本信息

书名：<<工作中最實用的計謀>>

13位ISBN编号：9789866404979

10位ISBN编号：9866404978

出版时间：2011-1-19

出版时间：菁品文化事業有限公司

作者：起銘

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<工作中最實用的計謀>>

內容概要

用智謀決勝負

眼前，不論是在風雲變幻、競爭激烈的商場上，還是在人性快速變動的社會生活中，只有知己知彼、運籌帷幄，才能不被這個世界所淘汰。畢竟，這是一個以智謀決勝負的時代。

人人都有計謀，人人會用計謀，但有人把計謀用得不露痕跡、天衣無縫。也有人把計謀耍得陰陽怪氣、漏洞百出。

本書探討的是很普遍的社會問題 - - 一個人做人、辦事、說話、處世的計謀。包括轉危為安的巧謀、不可不防的奸人陰謀和轉敗為勝的奇謀等等，不僅呈現出人類思考和腦力的巧妙，也呈現出如何巧言善辯、運用人心的奧妙。只有智慧做人，計謀做事，才能在複雜多變的社會中生存和發展，才能在事業上取得成功。

<<工作中最實用的計謀>>

作者簡介

起銘
國立大學畢業，現為作家。

<<工作中最實用的計謀>>

書籍目錄

前言
第一章 職場中的計謀——腳踏實地，步步為營
在一向被視為商業第一的公司裡，其實也有著激烈的鬥爭。
計謀是職場中可以讓工作更加愉快的魔法與方法，讓你取得事業的成功之時也獲得職場的快樂，只要大家擁有智慧、掌握了“計謀”，就能實現你的目標。
在職場，如果因為你忽視適當的方式來表現的話，就可能導致對方不愉快；或者是你缺乏表達技巧而使自己的心情沒有正確傳遞給對方，就會遭到不愉快的回報。
當你瞭解並掌握了“職場中的計謀”，工作就變得非常輕鬆愉快。

針對不同性格，採取不同應對方案
適時地向同事伸出援助之手
與同事分享榮耀
讓你的鐘擺和上司的指標保持同步
永遠不要抱怨上司
維護上司的面子，適度藏拙
懂得賞罰分明，恩威並施
對工作中的偽君子絕不委曲求全
在職場上要樂於“吃虧”
識人之前要學會察人
洞察辦公室的“小圈子”
如何應對上司的“黑色”情緒
不吝於表揚和鼓勵下屬
對同事主動表示友好
委婉拒絕同事的不合理要求
不要得罪上司身邊的“紅人”
對付不友好言論的策略
運用技巧捍衛自己的勞動成果
不給打小報告的人留下把柄
和同事的距離要恰到好處
作為上司要給予下屬充分的信任

第二章 語言中的計謀——聰明做人，漂亮說話
學生問老師：我畫畫時可不可以抽煙？
挨老師一頓大罵。
另一個學生問老師：我抽煙時可不可以畫畫？
老師說：當然可以。
以後這個學生就邊抽煙邊畫畫。
相同的一件事，用不同的表達方式，就會產生天壤之別的效果。
向你所要面對的人表達一種意思時，我們不妨問自己：有沒有更好的表達方式。
語言中也有計謀，計謀的好壞，往往關係到一件事的成敗。

說話要分清對象
動嘴之前先看臉
逢人只說三分話
適時應景的寒暄1
與人聊天時少說“我”

<<工作中最實用的計謀>>

開口前請三思

注意職場語言的潛規則

利用逆反心理說服他人

掌握語言中的冷熱水效應

如何恰到好處地恭維別人

含蓄地說“不”

秘密入己耳，則爛於心

第三章 經濟競爭中的計謀——假癡不癩，變通生財

我們所處的時代是一個充滿競爭的時代。

在殘酷的市場搏弈中，最有效的計謀才是最合理的。

今天，人們正處在一個變革的時期，在各種思想碰撞下，如何面對競爭環境把握好人生的命運？

如何為明天做好準備並實現目標？

這些是每一個渴望成功的人都十分關注的問題。

想要在競爭中佔有先機，就必須掌握經濟競爭中的計謀，假癡不癩，適時變通，才能生財。

從別人感興趣的問題入手

不按牌理出牌

運用逆向思維賺錢

服務周到，以滿足消費者的需要

懂得借助他人的力量發財

借別人的腦袋發自己的財

做不被人看好的冷門

抓住他人所需換取個人所需

利用被別人忽視的細節

人棄我取，人取我與

表面裝糊塗麻痹對手

與競爭對手攜手合作

不靠損害對手獲益

變通思考，創造商機

更新觀念才能打開財路

巧借東風，變通經營

改變思路，抓住財富機會

及時改變，順勢而為

<<工作中最實用的計謀>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>