

<<活學活用攻心術>>

图书基本信息

书名：<<活學活用攻心術>>

13位ISBN编号：9789866514616

10位ISBN编号：9866514617

出版时间：亞洲圖書

作者：王照 著

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<活學活用攻心術>>

內容概要

林肯說：「假如你要別人全盤接受你的意見，就必須想辦法設法使他相信你是他的忠實朋友。」
確實如此，只要讓對方深信你是他的忠實朋友，即便到最後你把他出賣掉，他還是會為你辯護，因為，鮮少有人會有勇氣承認自己是個識人不明的傻瓜。

戴爾·卡內基說：「如果你想要別人接受他們不想接受的要求，只需將這些要求包裝在他們喜歡聽的話語之中。」
因為，只要是人都喜歡聽悅耳順心的話，但卻從不會去思索和判斷這些順心悅耳的話語之中，到底藏著什麼玄機。

國際行銷專家賽斯高汀曾說：「人們很容易在極短時間之內，做出極複雜的判斷，而且，一旦下結論，就不易做改變。」
因此，熟諳此種人性的人，往往會處心積慮地塑造自己給人的「第一印象」，因為，一旦自己在別人心中的「形象」根深柢固，那麼接下來無論暗地做出多少跟自己「形象」不符合的事情，別人不但不會心生懷疑，反而還會幫忙辯護。

<<活學活用攻心術>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>