第一图书网, tushu007.com

<<瞬間攻心術>>

图书基本信息

书名：<<瞬間攻心術>>

13位ISBN编号：9789866531194

10位ISBN编号：9866531198

出版时间：波希米亞文化出版有限公司

作者：黃薇 著

页数：217

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<瞬間攻心術>>

内容概要

看穿人心還不夠，瞬間攻心術教你掌握情勢比人快又準！
孫子言：「不戰而屈人之兵，善之善者也」「攻城為下，攻心為上」。
可見「攻心」是獲得成功的最佳方式。
99%的人無法準確預知對方真實想法、行為動機，99%的人常常忽略隱藏在內心深處的心理細節，鮮為人知的心理迷陣常常令我們判斷失誤陷入人生重重困局，千點萬點不如攻心一點，掌握超實用攻心術，你就能掌控人際、職場！
人人都學得會的攻心術實用技巧，懂得運用，你就能掌握局勢！
翻開《瞬間攻心術》，你將發現只要學會五個方法就能輕鬆晉身「FBI」級的讀心專家－－
Way 1抓住成功，當自己的貴人－－瞬間獲得優勢的8個招數　Way 2一流的心，開啟成功的大門－－有效影響他人的8個招數　Way 3在成功之前，先擁有成功的姿態－－讓對方必須說「YES」的8個招數　Way 4經歷失敗，就是累積成功－－有效應酬他人的9個招數　Way 5眼光放遠，成功就不遠－－改變他人行為的8個招數　你要繼續瞎子摸象，浪費子彈？
還是要像掌控局面囊中取物？
決定權完全在你自己手上！
生活在同一個世界，為什麼有的人一呼百應，有的人卻形單影隻？
為什麼有的人能讓別人心甘情願地為自己賣力，有的人卻只能不情願地為別人賣力？
為什麼有的人在人際交往中左右逢源，有的人在人際交往中卻四處碰壁？
為什麼有的人能成為談判高手，有的人卻在談判桌上屢戰屢敗……　面對這些每天都縈繞在我們身邊的無數個「為什麼」，我們與其閉門造車地思忖對策，不如把眼界放開，從交錯複雜的心理遊戲、解讀身體語言以及挖掘行為動機等透視術中，找尋我們苦苦尋覓的答案。
心計並不是天生就會的，它需要後天的學習和練習。
只要學會《瞬間攻心術》的攻心技巧，保證終身受用無窮；不用多久，人際關係、業績收入等就可以到頂，美好的未來無限！

第一图书网, tushu007.com

作者简介

黃薇　　時尚圈一個不可缺少的名字，媒體封她為「時尚大師」，後進稱她為「時尚教母」，因為她是台灣時尚業首位進入巴黎時尚後台，與國際級設計師面對面採訪，並於各大媒體發表專業評論的先驅。
黃薇早年留學瑞士，並在加拿大大學學府U.B.C服裝，主修服裝設計與美術商業管理。
　　曾在加拿大、香港從事設計、百貨採購的她，是台灣電視圈第一位時尚主播，同時也是台灣、中國兩地的公關名人、國際中文版雜誌編輯顧問。
她還擔任各項比賽評審、籌畫大型時尚展覽等，展現令人驚嘆的專業表現。
總是忙碌奔波於國外各個城市的她，近來更透過數位頻道的深耕，用娛樂的手法包裝時尚，將產業與設計人才結合在一起，進一步創造品牌。
　　黃薇一路走來，始終都是時尚鎂光燈的焦點，然而，2005年末，她多做了人生的另一項嘗試－－寫書。
《脫衣術》，是她展開個人時尚論述的第一部作品，許多人驚豔於她的獨特觀念與新穎內容，在出版市場上引起了極大的迴響與話題。
接著，2006年末，她又推出了第二部作品《粉紅力》，和大家玩起色彩遊戲，帶領讀者輕鬆走入色彩的溫柔世界。
　　矢志追求美好人生的她，在多重忙碌的工作生活中，不間斷地持續寫作，最大的目的是為了大家一起找到更好的自己，以及如何打造自己。
2008年，她再次寫下了第三部重要的作品《微調術》，以時尚設計的美學概念，大膽挑戰美容、醫學界，展現她充滿個人魅力的人生理念。
每一次出版，總是帶來突破傳統的想法與嘗試，這正好標示了她在時尚美麗行業中特有的價值與地位。

第一图书网, tushu007.com

<<瞬間攻心術>>

书籍目录

第一章　抓住成功，當自己的貴人我們都羨慕成功的人，總誤以為他們的成功是來自於好運，因為上天眷顧的關係。
但其實不然，成功就存在在我們的周圍，只要你能發現機緣並及時地去把握，你也一樣能夠改變自己的命運。
1.隨機應變，掌控話題2.用創意宣傳自己，搶占見面優勢3.步步緊逼，在心理上壓倒對方4.注意握手細節，瞬間抓住主動權5.借助心理效應，把握四分鐘建立優勢6.單刀直入，三十秒抓住客戶7.掌握進攻技巧，辯論先發制人8.運用先動優勢，主動贏得愛情第二章 一流的心，開啟成功的大門一個人無論出身如何，只要能擁有一顆一流的心，便不會自甘平庸。
不管你的職業是如何微不足道，只要你能用心盡力，你就會擁有改變自己命運的機會，這也是邁向成功的一步。
1.講到重點時，用手勢加重力量2.反覆暗示，加深對方印象3.自信得像個老闆，贏得尊重4.言行並用，增強你的表現能力5.強化信仰，將人們變為你的信徒6.提升精神感召力的三條途徑7.綻放笑容，打開對方心扉8.語氣豐富，增強你的感染力第三章 在成功之前，先擁有成功的姿態命運是公平的，每個人一生中都會有不少成功的機遇，但卻不是每個人都可以成就非凡。
一個人如果能夠調整好自己的狀態去面對別人，可以在成功之前就先擁有成功的姿態，當然就會更加容易贏得更多機會！
1.　避免爭論，說服的第一原則2.　以商量口吻提建議，柔中取勝3.　以謬制謬，順著對方的觀點說服他4.　丟出挑戰，激起好勝心5.　利用數據，增強你的說服力6.　沉默得恰到好處，說服無聲無息7.　洞察對方心理，把話說到核心上8.　旁敲側擊，技巧性說服第四章 經歷失敗，就是累積成功人，可以失敗，但不能絕望。
即便是在失敗的廢墟上，你也可能尋找到出人意料的成功轉機。
學習這些人的精神，拿出不棄不餒的毅力，成功便會是指日可待。
1.幫助保持融洽親友關係的四個訣竅2.低調做人，贏得上司青睞3.找個「擋箭牌」，避開敏感話題4.待客有禮：出迎三步，身送七步5.恩威並用，讓下屬乖乖聽話6.做足準備工作，宴請旗開得勝7.說「不」且不得罪人的五個技巧8.說話有分寸，在公司裡左右逢源9.熱臉貼冷屁股，擺脫冷淡對待的危機第五章 眼光放遠，成功就不遠 每一個人都有自己的優勢和特長，怎樣強化自己的優勢，怎樣去發揮自己的特長，是決定了一個人經營的成敗。
把目光放遠，是成就大業的第一步，只有這樣，才能把小生意做成自己的大事業。
1.樂道人之善，先悅納再改變2.一句「我錯了」，讓對方改過3.反進門檻效應，讓步實現目的4.主動示好，化敵為友5.利用「互惠」，動搖對方6.送頂高帽子，順勢掌控對方7.彰顯「獨立性」，讓對方依賴你

第一图书网, tushu007.com

<<瞬間攻心術>>

编辑推荐

本書特色　　1、本書從如何瞬間獲得優勢、如何對他人施加影響力、如何成功說服他人、如何巧妙應酬他人、如何誘導他人進入圈套等角度，全面闡述了攻克人心的各類方法。

2、本書融實戰性、技巧性、知識性、可讀性和趣味性等為一體，教你在學到各種攻心技巧的同時，享受到智慧帶來的滿足感。

它可以幫助涉世未深或者被社交搞的焦頭爛額的你，在今後的日子裡，無論身處何種人生場景之中都能如魚得水、遊刃有餘。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com