

<<大富是借出來的>>

图书基本信息

书名：<<大富是借出來的>>

13位ISBN编号：9789866832673

10位ISBN编号：9866832678

出版时间：福隆工作坊

作者：楊德川 著

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<大富是借出來的>>

前言

1.只要有錢，就拿去做生意 多麼聰明狡猾的猶太人，竟然空手套白狼！這可是他們的一貫作風。

有關猶太人工於心計的說法，世界上流傳很多。

有這麼一個笑話： 美國和前蘇聯成功地發射了載人飛行的火箭，讓世界感到震驚。

其他一些國家認為，這可是提升國力、擴大國際影響的極有效手段，也紛紛準備效仿。

但任何其他國家都不具備單獨發射火箭的實力，於是，德國、法國和以色列三國便商議，要聯合擬定一個載人飛船月球旅行計畫。

當火箭和太空艙都造好了的時候，他們便開始在這三個國家挑選飛行員。

一名德國人首先應徵。

工作人員在考察了他的條件後問：「你準備索要什麼樣的待遇作為報酬？」

」 德國人回答說：「我要三千美元的報酬。

」 工作人員又問：「你要這麼多錢，打算怎麼花呢？」

」 德國人說：「我打算把一千美元留著自己用；一千美元送給妻子；一千美元作為購房基金。

」 接下來是法國人參加應徵。

法國人索要的報酬是四千美元。

他說，除了德國人所想到的那些支出外，他還需要一千美元送給自己的情人。

最後輪到以色列人了。

以色列的應徵者開出的條件是五千美元。

他對主持應聘的人說，拿到這筆錢後，一千美元給你，一千美元給自己，其餘三千美元，我將雇那個德國人來開飛船！

看了這個笑話，人們總會會心一笑。

<<大富是借出來的>>

內容概要

猶太民族在人類文明史上佔有很重要的地位。他們有自己國家的歷史並不長，但他們卻為人類文明做出了巨大貢獻。猶太民族是世界上最聰明、最神秘、最富有的民族之一 - - 他們是世界上的少數人，卻掌握了世界上龐大的資產；他們遭受了千年的凌辱，備受打擊，四處流浪，卻驚人的富有；他們沒有什麼資本，卻始終處於金錢的頂峰、權力的中心。

猶太商人以其獨特的經營技巧及眾多的商家富甲天下之成就，摘取了「世界第一商人」的桂冠。他們在財富領域的成就讓世人刮目相看。權威人士這樣告訴世人：「猶太富豪在家打個噴嚏，世界上所有的銀行都將引起感冒；五個猶太財團坐在一起，便能控制整個人類的黃金市場。」從羅斯柴爾德到索羅斯，從洛克菲勒到彼德森，眾多猶太商業鉅子的功名事業，令世人翹首矚目。這個人口僅占世界四百分之一左右的小小民族，他們曾經一度漂泊流浪，無寸土可居，為什麼耀目全球的光環總是頻頻落到他們身上？

讀了這本書，你會為這些疑問找到答案，你會發現猶太商人積累財富的藝術並不神秘。迄今為止，世界上獲得諾貝爾獎的科學家中，有17%是猶太人；美國富翁中，有2%是猶太人；世界十大哲學家，有八人是猶太人；猶太人藝術家更是不可勝數。

他們超凡的智慧和才能，令世人感歎折服。群星璨燦的猶太政壇鉅子、藝術精英、科學巨擘、思想大師、巨富大亨，諸如：偉大的革命導師馬克思、科學巨擘愛因斯坦、精神分析學大師佛洛伊德、音樂巨匠孟德爾頌、藝術大師畢卡索、二十世紀的著名猶太人、「原子彈之父」奧本海默、傳奇政商哈默、美國「奇緣博士」季辛吉、「好萊塢叛逆之星」霍夫曼、以色列的倔老頭沙米爾、以色列總理夏龍等，更給猶太人披上了撲朔迷離的神秘面紗。

猶太民族造就了一大批空前絕後的偉人與名人，他們屬於各領域最出類拔萃的人物。

本書通過近多則精彩的故事和案例，全面而簡練地展示了猶太民族在經商、做人、家庭教育、個人成功等方面的智慧。

這些智慧法則，都是猶太人經過多年實踐總結出來的，他們在猶太人中流傳甚廣，也日益引起了世界上各個民族學習和研究猶太人智慧法則的興趣。

我們也把猶太人智慧中的精華言論提煉出來，彙集為「猶太人成功語錄」 - - 將會是你借鑒和學習猶太民族生意智慧的最好助手。

例如： 1.毀約就是褻瀆上帝 2.敢向上帝討價還價 3.做種子的小麥不可食用 4.用錢去敲門，沒有不開的 5.金錢無姓氏，更無履歷 6.穿鞋就比赤腳跑得快 7.讓年輕人先發言 8.幹活越少，賺錢越多 9.迷一次路，不如問十次路 10.每次都是初交 11.捐出十分之一的收入 12.想買的東西請等三日 13.獨居鬧市而不犯罪 14.鄰居流血，不可袖手旁觀 15.只能拿走付過足夠金錢的東西 16.跟狗玩，就會有跳蚤上身 17.有些爭論連上帝都無法裁決 18.遇到馬路消息，趕快逃跑 19.乞丐襯衫裏藏著珍珠 20.學者的地位高於國王 21.沒有勞動的學問，結不出果實 22.不到萬不得已，不得賣書 23.兩歲前打手，兩歲後握手 24.把好酒裝在普通罈子裏 你一定聽過或讀過以上這些雋永的智慧言論，如果你對這些智慧還心存疑惑，那麼就請翻開這本書，讓我們一起走近猶太民族的心靈深處吧。

<<大富是借出來的>>

書籍目錄

第1章1.賺錢無高低貴賤之分2.享受賺錢的過程3.存錢成不了富翁4.沒有智慧，就沒有財富5.玫瑰花叢中的人，身上充滿馨香6.沒有思考，就談不上致富7.金錢是沒有國界的8.做四方生意，賺八方錢財9.學識是財富的近鄰10.賺錢從幫助別人開始11.多射幾箭，就能中靶12.沒有目標，就成不了氣候13.只靠勤奮，發不了財第2章1.只要有錢，就拿去做生意2.把小錢放在眼前3.不借錢給自己的朋友4.不光會賺錢，還要會花錢5.有錢賺，就不要拒絕6.賺錢不難，花錢不易7.把一塊錢當兩塊錢來使用8.有錢不置半年閑9.永遠不講排場亂開支10.持有股票一定要比現金好11.小錢就是大錢12.不要怕別人說自己吝嗇13.經濟自立與儉約精神第3章1.契約高於邏輯2.把合同當作商品出售3.絕不允許合同出現漏洞4.毀約就是褻瀆上帝5.變通的最高境界是法律再造6.信守合同，分厘必爭7.違約就會遭到懲罰8.不允許隨便踐踏規則9.對自己不利，也不能違約10.合約要考慮的是合法而不是道德第4章1.寧掏腰包，勿讓錢袋丟失2.金錢無姓氏，更無履歷3.不會休息，就不會賺錢4.保全借貸人的飯碗5.大生意是學出來的6.靠體力絕不會賺到大錢7.穿鞋就比赤腳跑得快8.謙虛的商人才會有飯吃9.不怕店小，就怕做不好10.把錢都揣進腰包不算富翁第5章1.如果贏大利，甘願做最小2.做種子的小麥不可食用3.該獲取的利潤絕不放手4.智慧的種子比金錢更珍貴5.節約本錢，就等於增加利潤6.丟掉的財富，還可以賺回來7.大富是借出來的8.不思考，資產也會變成負債9.推銷開始於收回賬款10.利潤是機會的種子11.把選擇權交給對方第6章1.嘴巴生意是個無底洞2.公益策劃與善意行銷兩不誤3.暗示術是一切廣告的核心4.贊助社會就是銷售產品5.關注有錢人的流行趨勢6.雜草也有用處7.讓腦子多走些路8.向女人推銷，不如讓女人觸摸9.盯緊肥客10.用贈送的資料教育顧客11.聰明商人賣自己不喜歡的東西12.不佔便宜，也不能吃虧13.名字是最好的廣告14.口碑第一，廣告第二15.不說出商品的優點是奸商第7章1.看準了就大把撒錢2.財氣比運氣更重要3.風險和收穫成正比4.遇到阻礙就後退5.時時刻刻都要防範交易風險6.沒前途的行業，哪怕賺錢也要放棄7.沒有考察就沒有投機8.只要值得，就要去冒險9.心切必然價高10.多走幾步，才有風景11.不為沒把握的事情而等待12.只有蟲子不會摔倒

<<大富是借出來的>>

章节摘录

2.把小錢放在眼前 用沒底的水桶去裝水，水並不會完全漏空，至少桶壁上還可以剩下一些。用筒積存滴水一樣的方法來存錢，同樣有望變成富翁。

猶太商人愛用一個比喻：用沒底的水桶去裝水，水並不會完全漏空，至少桶壁上還可以剩下一些。用筒積存滴水一樣的方法來存錢，同樣有望變成富翁。

一個名叫麗莎的猶太理財專家在書中寫道：「很多人都會為自己的低收入而抱怨，斷定自己是不能成為富翁的。

一旦存在這種想法，即使這個人以後的收入很多，也永遠不可能成為富翁。

因為他們根本沒把小錢放在眼裏，也不懂得水滴石穿的道理。

「愈有錢的人越摳門，而窮人常會窮大方，可是我們應該想到，如果富翁沒有吝嗇的精神，也就不可能成為富翁了。

抱有得過且過之心來對待自己的財富，是個人理財過程中最普遍的障礙，也是導致有些人退休時，經濟仍無法自立的主要原因。

許多人對於理財抱著得過且過的態度，總認為隨著年紀的增長，財富也會逐漸成長。

等到他們意識到理財的重要性並開始想理財時，為時已晚了。

「很多年輕人總認為理財是中年人的事，或有錢人的事，到了老年再理財還不遲。

其實，理財致富，與金錢的多寡關聯性很小，而理財與時間長短之關聯性卻相當大。

人到了中年面臨退休，手中有點閒錢，才想到要為自己退休後的經濟來源作準備，此時卻為時已晚。

原因是，時間不夠長，無法讓小錢變大錢，因為那至少需要二、三十年以上的時間。

十年的時間仍無法使小錢變大錢，可見理財只經過十年的時間是不夠的，非得有更長的時間，才有顯著的效果。

既然知道投資理財致富，需要投資在高報酬率的資產，並經過漫長的時間作用，那麼我們應該知道，除了充實投資知識與技能外，更重要的就是即時的理財行動。

理財活動應越早開始越好，並培養持之以恆、長期等待的耐心。

「不要再以未來價格走勢不明確為藉口，延後你的理財計畫，又有誰能事前知道房地產與股票何時開始上漲呢？

每次價格巨幅上漲，人們事後總是悔不當初。

價格開始起漲前，沒有任何徵兆，也沒有人會敲鑼打鼓來通知你。

對於這種短期無法預測、長期具有高預期報酬率之投資，最安全的投資策略是AB先投資後，再等待機會，而不是等待機會再投資。

「人人都說投資理財不容易，必須懂得掌握時機，還要具備財務知識，總之，要萬事俱全才能開始投資理財，這樣的理財才能成功。

事實上並不盡然，其實，許多平凡人都能夠靠理財致富，投資理財與你的學問、智慧、技術、預測能力無關，也和你所下的工夫不相干。

歸根結底，完全看你是不是能做到投資理財該做的事。

做對的人不一定很有學問，也不一定懂得技術，他可能很平凡，卻能致富，這就是投資理財的特色。

一個人只要做得對，則不但可以利用投資而成為富人，而且過程也會輕鬆愉快。

因此，投資理財不需要天才，不需要什麼專門知識，只要肯運用常識，並能身體力行，必有所成。

因此投資人根本不需要依賴專家，只要擁有正確的理財觀，你可能比專家賺得更多。

」 這位猶太理財專家說得對。

投資理財沒什麼技巧，最重要的是觀念，觀念正確就會贏。

每一個理財致富的人，只不過是養成一般人不喜歡，且無法做到的習慣而已。

<<大富是借出來的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>