

<<困難的事，我來做！>>

图书基本信息

书名：<<困難的事，我來做！>>

13位ISBN编号：9789867889171

10位ISBN编号：9867889177

出版时间：2004-2-26

出版时间：經濟新潮社

作者：岡野雅行

译者：沈儷蕊

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<困難的事，我來做！>>

### 內容概要

看了這本書，你會發現「不景氣」、「沒工作做」都是騙人的！  
「手，是最佳的感應器」——《時代雜誌》曾這樣稱讚本書的作者岡野雅行。

連美國國防部也必須依賴他的技術，他可說是「世界第一的黑手師傅」。

他所經營的岡野工業公司，以6名員工創造6億日圓的業績！

他的工作哲學是——「太便宜別人不屑做的事」、「太困難沒人做得到的事」他來做！  
超級的「個人工作室」的成功秘密——他不僅是經營者，也是發明家。  
他的新發明是直徑60微米的無痛針頭、行動電話鋰電池的外殼、燃料電池車……他的專長是開發模具和壓縮加工。

這本書痛快指出，中小企業可以突破現狀，憑藉技術、毅力與決心，也可以讓大企業刮目相看！

！  
！

本書由岡野先生自述其成功歷程和工作哲學。

師傅的專業，不僅是一種工作精神和美學，也是無可取代的競爭力。

一定要看這本書的六大原因：

1. 一家小企業如何以6個員工創造6億日圓的奇蹟？
2. 社長岡野先生為什麼能成功？  
只有國小畢業的他還是個發明家，他的成功哲學是什麼？
3. 小企業面對大企業的欺壓，如何走出自己的路，讓大企業刮目相看？
4. 學到小型企業的用人方法、夥伴關係、利潤分享、經營策略。
5. 學到關於「技術」的新觀念。
6. 看了這本書，您會知道「不景氣」、「沒工作做」都是騙人的！

作者簡介  
岡野雅行

1933年2月14日出生於東京墨田區。

1945年向島更正國民學校畢業後，就在家裡的模具工廠幫忙，二十歲左右正式從父親處習得製造模具的技術，三十歲左右，開始製造並販賣量產的整套生產設備，1972年繼承父業，設立岡野工業株式會社，以社員代表自居。

他一向的原則是「做別人做不來的工作」，迄今所製造的模具製品橫跨家電、個人電腦、醫療器材等領域，其中他所製造的鋰電池外殼，對於促進行動電話小型化貢獻很大，因而聲名大噪。  
目前正努力開發直徑只有60微米的「無痛針頭」，希望將之普及化大量生產。

譯者簡介  
沈麗蕊

本名沈立仙，台灣彰化縣人，東吳大學日文系畢業，日本國立廣島大學經濟學碩士、博士肄業。

<<困難的事，我來做！>

資深日文翻譯，譯有《完全人格改造》、《生命劇本DNA》、《知道疾病的魔鬼時刻》、《傳銷之神》、《動脈硬化預防與治療》、《蘆薈處方箋》等多書。

## <<困難的事，我來做！>>

### 作者簡介

岡野雅行

1933年2月14日出生於東京墨田區。

1945年向島更正國民學校畢業後，就在家裡的模具工廠幫忙，二十歲左右正式從父親處習得製造模具的技術，三十歲左右，開始製造並販賣量產的整套生產設備，1972年繼承父業，設立岡野工業株式會社，以社員代表自居。

他一向的原則是「做別人做不來的工作」，迄今所製造的模具製品橫跨家電、個人電腦、醫療器材等領域，其中他所製造的鋰電池外殼，對於促進行動電話小型化貢獻很大，因而聲名大噪。目前正努力開發直徑只有60微米的「無痛針頭」，希望將之普及化大量生產。

<<困難的事，我來做！>>

書籍目錄

[推薦序]世界第一的黑手師傅——岡野雅行的成功哲學 / 石滋宜博士

[岡野語錄]

1 被人家說「不可能做到」，讓我燃起「非成功不可」的念頭。

無痛針頭

我們的獨創性商品

基礎技術是高科技的基礎

2 不管失敗幾次還是繼續嘗試，所以我們可以勝任別人做不來的工作。

我不是社長，而是「社員代表」

多次壓縮的技術所向無敵

行動電話小型化的技術

3 技術就是：看了就要偷學起來，不是等別人來教。

沒有比這更賺錢的行業

戰鬥機、麥克風的網狀部分也是我們做的

4 最討厭讀書，而且玩得比誰都瘋。

模具工廠的第二代

整頓戰火後的廢墟，以及民主政治

5 從玩樂中學到技術與做買賣的方法。

在紅燈區學到的商業精神

為了玩陀螺而學會車床技術

6 因為不受制於設計圖，想像力可以無限地延伸。

製造物品，就像爵士樂的即興動作一樣

俗稱3K的製造業是很賺錢的產業

7 因為模具店從事壓縮加工作業，所以壓縮加工店也從事模具製造，這不是很好嗎？

模具店是壓縮加工店的附屬品

直接與父親談判

從下午五點開始的工作

半夜送貨

將模具與壓鑄機配套販賣

9 我只做「太便宜沒有人要做」和「太困難沒人會做」的工作。

專治「不治之症」的醫生

不應該去預估價錢

10 沒有去搶過同業的工作，只有被搶的份。

喜歡做別人做不來的工作

難度很高的製品也可以「量產」

不論是軟體或硬體設備，都一併出售

11 常常從被窩裡跳起來，跑到工廠埋頭苦幹。

<<困難的事，我來做！>>

單價八毛錢的工作  
模具店的營業額不太穩定  
台灣讓我蛻變成認真負責的男人  
沉到水面下必死，要浮在水面上  
會影響別人一生的事

12 從不期待國家或銀行能為我做什麼。

爸爸，能不能讓我當社長？

「不要相信銀行和國家」

13 讚許可以讓人成長，我絕不貶低公司的員工。

把舊員工全部解雇  
妖怪阿寅  
讚美，可以讓人成長  
類比與數位的調和

14 完全不考慮時代的變化，只是一味追逐金錢是不行的。

成本一千萬的壓鑄機，可能賣到一億  
壓鑄機像是白飯，生產設備像是菜餚

15 世界上技術比我優秀的人很多，但是他們不一定有商業概念。

不要理會演前的十日圓  
撒一些「魚餌」  
我可以很有自信地請他們「另請高明」

16 有些人以「招牌」來判斷個人。  
不應以招牌來決定要不要做，而應該看人來決定。

一律採五五分帳  
絕對不能忘記人情義理

17 如果不懂得珍惜最初幫助我們的人那麼別人也不會想和我們合作。

被別人背叛的事情常常發生  
要珍惜曾經對我們伸出援手的人

18 所謂的商業買賣，就是即使花一些錢，也能再賺回來。

不能「只有自己賺錢就好」  
從大企業所賺得的錢，大家平分  
以資訊來判斷「到底是石頭還是鑽石」

19 相同的作業不連續做三年以上。  
市場上開始削價競爭時，我已經著手從事下一個工作了。

沒有可以保證一輩子收入穩定的工作  
永遠領先市場一步

20 我比小泉首相或竹中大臣更了解日本的經濟。

<<困難的事，我來做！>>

要掌握生產現場的資訊  
從訂單就知道日本的未來  
無法面對新挑戰的企業，只有毀滅一途  
21 再怎麼有才華的人，也無法憑空想像而發明東西，最初都是從模仿開始。

持續約二十年，每天都瀏覽德文書  
即使事業有成，也不能納妾和購置別墅  
不要自己管理公司的網頁  
員工旅遊要選擇開發中國家  
22 不能只是被大企業羞辱，臨走前也要撂下狠話。

我們公司不是「承包商」  
把模具切成兩半  
什麼是「好處」！

恐龍會立刻倒下，螞蟻反而不容易倒下  
23 只要和別人不一樣，就絕對可以賺錢，但明知如此，卻沒有人想吃苦。

從一到十都要學會  
五年十年也很難培育出優秀的師傅  
要擁有「一技之長」  
24 因為誰也不願意負責任，所以現場沒人敢冒險嘗試，結果是什麼都做不出來。

因為大企業不願意做，我們才有機會賺錢  
「降低成本」的害處  
25 因為我是「狩獵民族」，必須做和別人不一樣的事，才能夠生存下來。

農耕民族與狩獵民族  
就算被認為「很特立獨行」也無妨  
26 在玉之井的紅燈戶學會待人接物的技巧，與了解人世間的組織結構。

為了一技之長，有時往往也會讓太太流淚  
從玩樂中學會待人接物的技巧  
27 技術是經過失敗得來的。  
若從來不去挑戰，雖然不會失敗，也不會有成功。

不應該有的態度  
失敗為成功之母  
現在稍微忍耐，機會一定會來  
[解說]從岡野雅行，看到中小企業的新風格、新方向 / 蕭秋梅

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>