

<<顧客服務最佳行銷方法>>

图书基本信息

书名：<<顧客服務最佳行銷方法>>

13位ISBN编号：9789867896643

10位ISBN编号：9867896645

出版时间：臉譜文化

作者：李克·葛藍達爾 著
高子梅

页数：496

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<顧客服務最佳行銷方法>>

內容概要

無論你是商場新手抑或老字號的服務業者，都可能對推銷深惡痛絕，認定推銷就是咄咄逼人的意思。

於是你的客戶基礎停滯不前，或者爭取不到最好的客戶。

其實你可以在不失去自尊的情況下，為事業注入新的生命，改寫整個結局。

你可以在《顧客服務最佳行銷方法》這本書中，找到各種爭取生意的方法說明，絕對不必厚著臉皮“強迫推銷”。

這本人氣甚旺的指南書已全部更新，盡數涵括各種網路促銷辦法以及低成本或無成本的促銷手法。

“行動事項”會提供許多當下就能使用的點子。

數以百計的現實生活案例、不失尊嚴的策略方法、以及實用練習，悉數收納在這本行動指南中，就連最不願自我推銷的人都能受到鼓舞，發揮原本深藏不露的行銷天分。

<<顧客服務最佳行銷方法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>