

图书基本信息

书名：<<贏盡人脈 - - 人脈投資課的十大金律>>

13位ISBN编号：9789888039784

10位ISBN编号：9888039784

出版时间：藍鳥圖書

作者：余世偉 著

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<贏盡人脈 - - 人脈投資課的十大金律>>

內容概要

有錢人是怎樣賺錢的?很簡單:投資!談到投資,人們往往首先想到錢財上的投資,但有一種投資,跟錢財關係不大,卻是世界上最厲害的投資,它所產生的效果是所有投資威力的總和。它就是本書要傳授給你的“人脈投資”!只要你掌握了人脈投資的本領,就能在同行中遙遙領先、鶴立雞群,迅速躋身富有者的行列! 打開本書,用心琢磨,你將輕鬆學到一套“如何投資人脈,打造億萬身價”的成功秘學。

<<贏盡人脈 - - 人脈投資課的十大金律>>

書籍目錄

第一課投資界口號:“投人、投人、投人”一個倒夜壺的小差,如何翻身成為紅頂商人要想知道你今天究竟值多少錢,就找出你身邊最要好的3個朋友與誰交往決定你成為何種人——沒有富爸爸你一樣能改變命運有時候,一通電話或一席良言抵得過十份研究報告現在開始整理你手邊的名片,絕不會太遲30以前靠專業賺錢,30以後靠人脈賺錢假如你決心成為拔尖人物,千萬不要忽視人脈的力量

第二課自己走百步,不如貴人扶你走一步“大鯨魚”可以吃一年,“小魚”你得天天釣把朋友分等級絕不是什麼可恥的事就是要“攀龍附鳳”——跟背后社會關係總量大的人交往主動推銷自己,讓識貨貴人一眼就看中你增加自己曝光的渠道,讓更多的貴人認識你出手快、狠、準,將一個大人物收為自己人脈中的一員結交“貴人”的4個注意事項哪怕再忙,也得騰出時間將這十種貴人納入囊中

第三課人脈修煉術——人脈就像肌肉,越練越發達“****湖”煲電話粥遞名片的行為就像是農民在播種幫人即是助己,所以請不要吝嗇幫助別人不要自己“用餐”,要把利益放到桌子上,大家都伸手拿絕不過度承諾——樹立自己守信用的形象保持好奇心,不放過任何一個交朋友的機會請多些創意,多些細心——處處留心皆人脈

第四課人脈滾雪球:一生二二生三三生萬物的倍增效應不要害羞,那是阻擋你成功的絆腳石建立人脈最重要的東西就是——主動出擊利用轉介紹機制,產生一生二,二生三,三生萬物的倍增效應讓網絡成為你打通人脈的八腳章魚走出自我封閉的小圈子,在社團里呼朋喚友在溝通和讚美中找到“有情”人大數法則——發展人脈的出發點就是先“跑量”,再從中精選可重點發展的對象隨心隨性——結識一個陌生人就是連接一個圈子

第五課少數人才懂的智慧:四兩撥千斤的“情感投資”,學會在感到口渴前挖井投資除了看“消息面”,更要會看“基本面”,關注人脈投資的成長性,千萬不要有“近視癥”,平時留下人情債,求人辦事口好開你應該在別人還沒開口之前,就自發性地給予幫助人情做足才有“殺傷力”,順利時,樂於助人;逆境時,才有人助投資者的榮耀是希望雪中送炭,而不是錦上添花有“禮”,走遍天下,送禮的大學問少數人才懂的“投資”,智慧——投其所好不管如何主動探望,看看是否有需要幫助的地方

第六課如魚得水的人脈心法——人際關係心理學不要顯示你比人家聰明,否則你將是世界上最愚蠢的人善用同理心——要想釣到魚,就要像魚那樣思考首因效應:第一次見面就給人以耳目一新的好感覺委婉地說“NO”,讓被拒絕的人有臺階下只需要靜靜地傾聽,便可折服對方別人希望你怎樣對待他們,你就怎樣對待他們“水至清則無魚”——千萬不要苛求完美做人和插秧一樣,要為自己和別人留空間

第七課人際交往中常被忽略的8****則拒做講話瑣碎又言不及義的無聊者不要像審問犯人一樣與人交談吹噓不宜太過火,過火了,容易引火燒身別唱獨角戲,一人獨樂與眾人皆歡相距甚遠交淺不宜言深,話說三分留七分不要試圖在一些不適合的場合里發表社論性的言論別以為認識了就是朋友,很可能什麼都不是貪圖免費的午餐,小心讓你“吃不了兜著走”

第八課人脈的真相:只有優秀的人才擁有真正的人脈沒有實力,就算認識天皇老子也白搭如果你是一個要飯的,就算有機會碰到總經理級別的人,別人也不睬你做不到“公平交換”,“友誼”,就會慢慢無疾而終不要讓自己淪為“索取者”,否則永世不得翻身資源多的人更喜歡與另一個資源同樣多的人進行交換把自己打造成一個優秀的人,比什麼都重要如果你是一個優秀的人,就會有更多優秀的人為你提供幫助

第九課打造自己就等于打造人脈積極創造自己被“利用”,的價值只有少數人是大多數人都想結交的朋友,請成為這些少數人學會獨善其身,以不給他人制造麻煩為美德專心做提升自己的事情,使自己成為一個值得交往的人為了強化中期人脈,要不斷地推銷自己擅長的領域當你成為某個領域的專家,你會驚喜有價值的人脈居然破門而入

第十課人脈是長期投資,並不適合急欲一步登天者別急著拿投資回報率來計算你的付出先“蹲”,後“跳”,贏來人脈成功真正的聰明人眼光長遠,從不會輕忽小人物成功人物大都是擁有“人脈存折”,之後,才有“成就存折”,你的人脈檔次越高,錢就來得越快、越多經營人脈存折的六大原則重視人脈“保鮮”,功夫,經常寫封“嗨!我是××,好久不見啦”

媒体关注与评论

富人和窮人,就差這一點!人一生中最重要投資:人脈投資!每個有錢人必做的功課:投資于人!人脈,是一個人進入財富和成功大門的入場券。

——卡耐基訓練大中華區負責人黑幼龍一個人賺的錢,12.5%來自知識,87.5%來自關係。

——美國斯坦福研究中心一個人能否成功,不在於你知道什麼,而是在於你認識誰。

——好萊塢流行語投資于人的回報,特別是在安全上的回報,遠高於一般的投資或者存銀行

。

——萬通集團董事局主席馮侖

编辑推荐

即使你没有富爸爸阔妈妈,没娶到富家女嫁给贵公子,你也还有第三个扭转命运的机会——
掌握一套“人脉投资”的绝学!

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>